

Vacature bij Antea

Partner



TOP OF MINDS
Executive Search

In 2024 vierde Antea zijn 25-jarige bestaan. In een kwart eeuw ontwikkelde de investeringsmaatschappij zich tot specialist in het ondersteunen van veelbelovende Nederlandse mkb-bedrijven. Door nieuwe investeringskansen te identificeren en te realiseren, draagt de Partner bij aan verdere groei van Antea en de deelnemingen.

Kandidaatprofiel

- Vanaf 15 jaar ervaring
- Ervaring in private equity is een must, eventueel aangevuld met ervaring in corporate finance of consulting
- Bij voorkeur ervaring in funding en investor relations
- Ervaring in het volledige M&A-proces
- Strategisch
- Commercieel
- Hands-on
- Affiniteit met mkb en ondernemers
- Sterke people skills
- Ervaring met werken in een klein team

 **Den Haag**

Over Antea

Antea werd in 1999 opgericht door Robert De Boeck met als doel mkb-ondernemingen met groeipotentieel of in een pre-exitfase te ondersteunen. Antea kent geen sectorspecialisatie, maar de focus ligt op zakelijke dienstverlening en food. Qua dealsoort gaat de voorkeur uit naar pre-exits, MBO's en buy-and-build-proposities. Bedrijven als Frisse Blikken, Kwalitaria en Westpoort behoren tot het huidige portfolio, terwijl Gouweloos Techniek en DVK Media Group recentelijk werden verkocht.

Financiering is voor Antea slechts een deel van het verhaal. Met een beheerd vermogen van ongeveer honderd miljoen euro biedt Antea deelnemingen naast financiële middelen – via meer- en minderheidsbelangen – toegang tot een omvangrijk netwerk van ervaren ondernemers. Deze 'gepokit en gemazelde' informal investors zetten hun kennis en contacten in om het management van deelnemingen te ondersteunen. Ook particuliere beleggers kunnen bij Antea terecht: via participatiefondsen krijgen zij toegang tot investeringen in niet-beursgenoteerde bedrijven. Zo krijgen zij toegang tot kansrijke mkb-bedrijven en profiteren ze mee van de groei die Antea realiseert.

Het team van Antea bestaat uit twee partners, een senior investment manager, een investment manager en twee assistants, samen goed voor meer dan zeventig jaar ervaring in private equity. De compacte structuur en informele omgeving zorgen voor korte lijnen, waardoor besluiten snel worden genomen. Vanuit het kantoor in Den Haag – inclusief trouwe kantoorhond – begeleidt het team mkb-bedrijven in het verder vormgeven van hun strategie en het realiseren van hun ambities. Om operationele toegevoegde waarde te kunnen bieden aan deelnemingen beschikt Antea daarnaast over Associate Operating Partners, die het dealteam bijstaan in het beheer.





Vacature

Partner

De Partner is verantwoordelijk voor het realiseren van investeringskansen voor Antea in het Nederlands midden- en kleinbedrijf. Binnen een breed netwerk van ondernemers, informal investors, banken, intermediairs, accountants en corporate finance-huizen weet zij/hij aantrekkelijke proposities te identificeren en de dealflow te versterken. In de praktijk begeleidt de Partner het volledige participatieproces. Van aansturing van due diligence-teams en het opstellen van contracten tot het arrangeren van bancaire financiering en het afronden van transacties: onder toezicht van de Partner wordt elke stap zorgvuldig uitgevoerd. Tegelijkertijd beheert zij/hij een deel van de portefeuille – waarbij zij/hij samenwerkt met een Associate Operating Partner – woont algemene vergaderingen en RvC-bijeenkomsten bij en denkt proactief mee over strategische uitdagingen en groeikansen.

Strategisch inzicht, initiatief nemen en hands-on betrokkenheid gaan bij de Partner hand in hand. Zij/hij voert zelf de gesprekken met potentiële participatiekandidaten, beoordeelt businessplannen, onderhandelt over transacties en stelt investeringsvoorstellen op die worden verdedigd richting de Raad van Commissarissen en de participanten. Ook het werven van particuliere beleggers die via de participatiefondsen investeren (funding) en het contact met deze groep participanten behoren tot de scope van de Partner. Tot slot geeft deze professional ook op inspirerende en overtuigende wijze presentaties over Antea aan diverse publieken en netwerken.

“Dit is een mooie rol voor een ervaren Partner met ervaring in PE die zich thuisvoelt in een ondernemende organisatie met veel vrijheid. Het werken met DGA's, mkb-bedrijven en participanten uit het netwerk vraagt voortdurend om de juiste balans tussen scherpheid en durf.”

▪ Robert De Boeck, Founder en Managing Partner

Wat de rol zo aantrekkelijk maakt, is de combinatie van vrijheid, exposure naar een groot netwerk van ondernemers en investeerders, de grote mate van ondernemerschap en intensieve samenwerking met ervaren DGA's en mkb-bedrijven. De ideale kandidaat floreert in deze dynamische omgeving. Met mensenkennis en de juiste balans tussen risico's en kansen legt zij/hij een stevige basis voor succes – en heeft zo zichtbare impact op de groei van de deelnemingen en van Antea.





Interesse?

Antea werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.
Neem contact op met Remco Vlemmix via remco.vlemmix@topofminds.com of Roland Vetten via roland.vetten@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search