

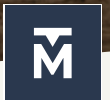
Vacature bij Royal Sanders

# Lead Private Label - Nederland



ESTABLISHED 1851

ROYAL SANDERS  
PERSONAL CARE PRODUCTS



TOP OF MINDS  
Executive Search

Royal Sanders is een toonaangevende producent van personal care-producten voor private label en contract manufacturing, met productielocaties in Nederland, België, het Verenigd Koninkrijk en Duitsland. De organisatie is volop in ontwikkeling van snelgroeiend bedrijf naar Europese marktleider. Door retailrelaties te verdiepen en verdere professionalisering aan te jagen bouwt de Lead Private Label - Nederland aan die nieuwe fase mee.

## Kandidaatprofiel

- Vanaf 8 jaar commerciële ervaring
- Binnen consumentengoederen
- Track record in het managen en uitbouwen van grote, complexe retailaccounts
- Kennis van het private label-landschap
- Natuurlijke verbinder
- Analytisch sterk

📍 Locatie



# Over Royal Sanders

Royal Sanders werd in 1851 opgericht en is uitgegroeid tot een van de leidende Europese producenten van personal care-producten voor private label en contract manufacturing. Het bedrijf bedient gerenommeerde retailers en merken door heel Europa en ver daarbuiten. Het portfolio bestaat uit bad- en douchegels, haar- en lichaamsverzorging, deodorants en scrubs. Naast private label heeft Royal Sanders een eigen merkportefeuille met namen als Odorex, Sanicur, Melkmeisje en Van Gils.

Van een producent met één fabriek in Vlijmen is Royal Sanders uitgegroeid tot een Europese speler met productielocaties in Nederland, Duitsland, het Verenigd Koninkrijk en België. Die groei werd gedragen door een combinatie van autonome expansie en gerichte overnames, en bracht Royal Sanders een bredere productiecapaciteit, meer categorieën en een stevige marktpositie.

Het ondernemerschap dat Royal Sanders groot heeft gemaakt blijft het fundament. In de volgende fase heeft de organisatie nadrukkelijk mensen nodig die op zoek gaan naar de verbinding tussen de verschillende disciplines. In oktober 2025 trad Marc Jitta (voormalig Heineken, Vrumona en Alken-Maes) aan als nieuwe Managing Director. Samen met deze nieuwe generatie leiders wil hij Royal Sanders naar de volgende fase leiden: ondernemende professionals met commerciële scherpte en de drive om iets blijvends te bouwen.





Vacature

## Lead Private Label - Nederland

De afgelopen jaren heeft Royal Sanders een enorme schaa sprong gemaakt. De volgende stap is die van snelgroeiend bedrijf naar professioneel geleide Europese marktleider. Voor de Nederlandse markt is de Lead Private Label de drijvende kracht achter die beweging. Dat betekent niet alleen de bestaande positie bewaken, maar proactief onbenutte kansen identificeren bij bestaande en nieuwe klanten, en die vervolgens verzilveren. Deze rol heeft een belangrijke stem in de strategische agenda, is ondernemend genoeg om te bewegen als de markt dat vraagt, en legt de commerciële lat structureel hoger.

De Lead Private Label is verantwoordelijk voor de commerciële relaties met grote retailklanten, waaronder supermarktketens en discounters. Jaarlijkse contractonderhandelingen, assortimentsplanning en de begeleiding van productontwikkelingstrajecten horen daarbij. De hoge handelingsnelheid waarmee Royal Sanders zich onderscheidt, kan nog tot veel meer leiden, mits commercie, marketing en R&D naadloos samenwerken. Die verbinding is waar het toekomstige succes op wordt gebouwd. Door commerciële inzichten vroeg in het ontwikkelproces in te brengen kunnen klantbehoeften en interne capaciteit elkaar optimaal versterken.

” Er valt voor ons nog een wereld te winnen. Dat is precies wat deze functie zo interessant maakt. Het is een positie voor een ondernemende salesprofessional die kansen ziet, ze vervolgens overtuigend verzilvert en daar energie van krijgt.”

▪ Marc Jitta, Managing Director

De Lead Private Label neemt een leidende rol in de Nederlandse salesorganisatie. Samen met de collega's wordt continu gebouwd aan een hogere standaard: in werkwijzen, in klantgesprekken en in de manier waarop commercial excellence wordt verankerd. Degene die hier het verschil in maakt, bouwt niet alleen een sterke Nederlandse positie op, maar legt ook de basis voor wat daarna komt.





## Interesse?

Royal Sanders werkt voor de invulling van deze vacature samen met Top of Minds. Neem contact op met Marc Mohr via [marc.mohr@topofminds.com](mailto:marc.mohr@topofminds.com) om te laten weten dat je interesse hebt.



**TOP OF MINDS**  
Executive Search