

Vacature bij Valcon

Partner Financial Services

valcon



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 10 jaar ervaring
- In consulting
- Diepe ervaring in banking, bij voorkeur retail banking, hypotheeken of risk & compliance
- Commercieel sterk, met een consultatieve aanpak
- Ontwikkelt en onderhoudt klantrelaties met discipline
- Teamspeler
- Resultaatgedreven en pragmatisch
- Vloeiend Nederlands en Engels

 **Utrecht**

Valcon is een Europese koploper in data- en AI-gedreven bedrijfstransformaties die consulting en technologie inzet om meetbare impact te realiseren. De Partner opent zelf gesprekken bij grootbanken, ontwikkelt samen met klanten proposities die aansluiten op wat zij echt nodig hebben, en helpt zo de Nederlandse Financial Services-practice verder uit te bouwen.

Over Valcon

Veel organisaties investeren in data en AI, maar blijven steken in pilots zonder structurele impact. Europese consultancy Valcon helpt bedrijven data en technologie te verankeren in strategie en operatie, zodat investeringen leiden tot meetbare verbetering in sturing, besluitvorming en operationele voorspelbaarheid. Teams combineren consulting met technologie, data en AI om oplossingen op maat te implementeren die passen bij de bedrijfsrealiteit van hun klanten. Met die aanpak werkt Valcon voor organisaties in financial services, retail, industrie, infrastructuur en de publieke sector in meer dan veertig landen.

In de financiële sector willen veel organisaties hun bedrijfsvoering in de komende vijf jaar verregaand digitaliseren en data nadrukkelijker integreren in strategie en operatie. Tegelijk moeten zij voldoen aan steeds strengere regelgeving, betere klantervaringen bieden en concurreren met digitale spelers zonder technical debt. Valcon ontwikkelt in nauwe samenwerking met deze klanten gerichte oplossingen die werken in een snel veranderende omgeving. Zo hielpen teams een grote financiële instelling bij de bouw van een datawarehouse en datamodel voor wettelijke rapportering in finance en risk en begeleidden zij een grote investeringsbank bij een agile transformatie van het operating model. De ambitie voor de Financial Services-practice is groot: in Nederland is het doel om de omzet tegen 2030 te verdubbelen.

Valcon combineert Europese schaal met een pragmatische manier van werken. In Nederland, Denemarken, het Verenigd Koninkrijk, Zweden, Duitsland, Kroatië en Servië werken meer dan 1.700 professionals in de no-nonsense consultancy. Ze maken ingewikkelde vraagstukken werkbaar en bouwen samen met klanten oplossingen die niet bij advies blijven, maar in de operatie moeten werken. Diezelfde troeven zet de Partner in om de ambities voor Financial Services waar te maken.





Partner Financial Services

Tegen 2030 moet de Financial Services-praktijk in Nederland uitgroeien tot een toonaangevende maatstaf van wat Valcon met klanten kan bereiken in digitale transformatie. De Partner helpt die ambitie commercieel en inhoudelijk waar te maken door zelf gesprekken te openen bij grootbanken, met klanten op directieniveau scherp te krijgen wat hun organisatie nodig heeft en samen met hen proposities te ontwikkelen. Zo helpt zij/hij klanten om data- en AI-investeringen uit de pilotfase te halen en te integreren in de kern van het bedrijf.

Deze rol draait niet zozeer om pitchen, maar om het ontwikkelen en uitbouwen van klantrelaties en proposities die op lange termijn standhouden. De Partner vraagt en luistert vanaf het eerste gesprek, investeert tijd in het samen met klanten ontwikkelen van oplossingen die relevant zijn in hun specifieke context en blijft vervolgens nauw betrokken bij de trajecten die daaruit voortkomen. Thought leadership blijft daarbij ondergeschikt aan impact voor de klant. De Partner filtert op wat relevant is om de uitdaging aan te pakken, en laat weg wat inhoudelijk interessant lijkt maar de klant niet raakt.

“*Veel mensen kunnen de volgende stap zetten zodra er een lead op tafel ligt. Voor deze rol zoeken we iemand die zelf de eerste stap zet, relaties opbouwt en daar anderen in meeneemt.*”

▪ **Edmond Alblas, Partner Financial Services**

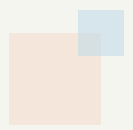
De Partner helpt de Nederlandse Financial Services-praktijk mee vormgeven, samen met de andere FS-partners. Zij/hij beslist mee over de strategie, breidt het team verder uit en ontwikkelt consultants en experts rond een duidelijke visie op banking. Daarbij vult de specifieke expertise in retail banking, hypotheek en/of risk & compliance de ervaring van de andere leiders in de praktijk aan.

Deze rol past bij een senior leider met ervaring in consulting en banking die energie krijgt van samenwerken met collega's en klanten. De Partner weet op executive niveau gesprekken te voeren die snel scherp maken wat een klant nodig heeft en dit te vertalen naar trajecten met strategische en operationele impact.

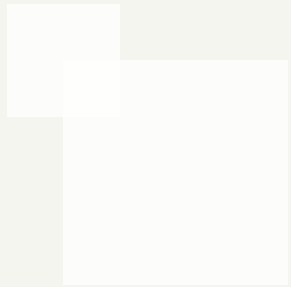




Interesse?



Valcon werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.
Neem contact op met Catherine Visch via catherine.visch@topofminds.com
of Remco Vlemmix via remco.vlemmix@topofminds.com om te laten weten
dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search