

Vacature bij Cold Care Group

Strategy & Execution Manager



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 4 jaar ervaring
- In strategy consulting, corporate finance of M&A, private equity of corporate development
- Ervaring met acquisities en integratietrajecten
- Sterk in financiële analyse, met inzicht in business cases, P&L's, projectmarges, synergiemodellen en waardecreatieplannen
- Vaardig in het structureren van complexe vraagstukken en het vertalen naar heldere analyses en communicatie
- Volwaardige en overtuigende gesprekspartner in een complexe stakeholderomgeving
- Hands-on in executie en opvolging, tot in de details

 **Apeldoorn**

Cold Care Group groeit in hoog tempo uit tot de Europese specialist in de bouw van koel- en vriesopslag en andere geconditioneerde faciliteiten. De Strategy & Execution Manager werkt met de CEO aan integratie, acquisities en de volgende groeifase van de groep, in een rol met strategische impact en ruimte om mee te groeien.

Over Cold Care Group

Cold Care Group is gespecialiseerd in de bouw van geconditioneerde ruimtes, zoals grote koel- en vriescellen, food processing-omgevingen en andere kritische productie- en opslagfaciliteiten. De groep richt zich daarbij bewust op het isolatiedeel van de bouw, van vloerisolatie, wanden, daken en plafonds tot gevels en deuren. Daarnaast realiseert Cold Care Group hoogwaardige industrievloeren, afwateringssystemen en wandbescherming in zowel nieuwbouw als renovatieprojecten. Het bedrijf werkt daarbij vooral voor hoofdaannemers en eindklanten in food, waar hygiëne, temperatuurbeheersing en bouwkundige precisie essentieel zijn. Wat Cold Care Group onderscheidt, is niet alleen die specialistische focus, maar vooral de manier waarop het bedrijf zich heeft ontwikkeld als een platform van complementaire specialisten dat samen veel eerder en veel breder in het bouwproces relevant is.

Aan de basis daarvan ligt een heldere strategische logica. In een markt waarin zowel klanten als producenten consolideren, geeft schaal een sterkere positie. Vanuit dat inzicht werd Cold Care Group samen met investeerder NewPort Capital opgebouwd. In vier jaar tijd brachten ze zeven bedrijven samen: K.I.M. Nederland, Roma Nederland, De IJzeren Man, VIB Isolatietechniek, Stinstra Isosystems, Isocab Construct en Ruys Groep. Vandaag opereert de groep nog deels via autonome bedrijven met eigen directieteams, terwijl functies als finance, operations, HR, IT en marketing steeds meer op groepsniveau samenkomen.





Die ontwikkeling is nog lang niet afgerond. Cold Care Group groeide in de afgelopen jaren al vijf keer in omvang tot een omzet van 165 miljoen euro en wil in de komende vijf jaar nog eens verdrievoudigen. Buy-and-build blijft daarin een belangrijke groeimotor, samen met de verdere uitbouw en integratie van het platform. De groep kijkt daarbij vooral naar uitbreiding in Europa, onder meer in Duitsland, Frankrijk, Spanje en Engeland.

Die groei gebeurt in een ondernemende en nuchtere cultuur met 375 hardwerkende, technisch sterke professionals, binnen vestigingen verspreid over Nederland, België en Noord-Frankrijk, en in bedrijven met een eigen geschiedenis en identiteit. Juist die combinatie van specialistisch vakmanschap, stevige groeiambitie en een organisatie die volop in ontwikkeling is, maakt Cold Care Group een interessante omgeving voor leiders die graag bouwen.

Strategy & Execution Manager

De Strategy & Execution Manager helpt Cold Care Group de volgende groeifase waar te maken. In nauwe samenwerking met de CEO werkt zij/hij aan de verdere integratie van de Nederlandse operatie, de buy-and-buildstrategie en de voorbereiding van de groep op een volgende eigendomsfase. Zo geeft de Manager mee vorm aan de belangrijkste strategische keuzes en trajecten die de richting van het bedrijf de komende jaren bepalen.

In de eerste fase ondersteunt de Strategy & Execution Manager de COO bij Cold Care Connect, het integratietraject waarin de vijf Nederlandse bedrijven in de groep in de komende twee jaar toegroeien naar één entiteit. Zij/hij bereidt analyses en overleg voor, pakt de operationeel-strategische projecten op die daaruit voortkomen en legt afspraken vast. Daarbij blijven prioriteiten scherp en worden besluiten vertaald naar concrete voortgang.

Ook in de verdere uitbouw van de groep speelt de Manager een actieve rol. Zij/hij ondersteunt bij het identificeren, beoordelen, voorbereiden en doorrekenen van acquisitiekansen en werkt mee aan strategische trajecten die samenhangen met verdere groei in Europa. In de praktijk schakelt zij/hij vlot tussen de lopende agenda van de groep, integratie- en organisatievraagstukken en nieuwe deals.

De Strategy & Execution Manager is regelmatig betrokken bij het voorbereiden van discussies met directie, raad van commissarissen en de aandeelhouder NewPort Capital, onder meer via analyses, scenario's en decision papers over strategische keuzes. Op termijn hoort daar ook de voorbereiding van een toekomstige exit bij, bijvoorbeeld via het aanscherpen van de equity story, het opstellen van documentatie en het structureren van data en analyses.



“ Ik werk graag met mensen die snel denken en energie krijgen van complexe dossiers en vlot schakelen. De Strategy & Execution Manager werkt op het hoogste niveau aan integratie, acquisities en strategische keuzes. Dan zijn ambitie, scherpte en een tikje humor bijna even belangrijk als ervaring.”

▪ **Ben Claaszen, CEO**

Naast de CEO werkt de Manager ook nauw samen met de rest van het directieteam van Cold Care Group. De meest logische standplaats voor deze rol is dan ook het hoofdkantoor in Apeldoorn, met Raamsdonksveer als mogelijk alternatief. Reizen hoort nadrukkelijk bij de functie, zowel tussen de bedrijven in Nederland, België en Noord-Frankrijk als naar overleg met NewPort Capital in Amsterdam en acquisitietargets elders in Europa.

Dit is een interessante kans voor een ambitieuze professional met ervaring in consulting, private equity, corporate development of M&A, die graag werkt aan vraagstukken waar strategie, integratie en executie samenkomen. Zij/hij brengt structuur in complexe trajecten, doorziet snel wat nodig is om voortgang te creëren en staat stevig genoeg om een nuchtere, volwaardige gesprekspartner te zijn voor directie, aandeelhouder en bedrijven binnen de groep. De rol is bij uitstek geschikt als springplank naar zwaardere lijnposities of directierollen binnen de groep. Voor een manager die zich thuis voelt in een PE-omgeving is dit een kans om zich te bewijzen op dossiers met grote strategische en financiële impact, in direct samenspel met CEO en aandeelhouder.





Interesse?

Cold Care Group werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Martine Francken via martine.francken@topofminds.com

of Catherine Visch via catherine.visch@topofminds.com om te laten weten dat je

interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS

Executive Search