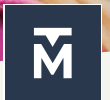


Vacature bij Schateiland

Directeur



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 12 jaar ervaring
- Waarvan meerdere jaren in een leidinggevende positie
- Commercieel sterk
- Ondernemend
- Uitstekende people manager
- Affiniteit met trainen en leren

 **Amsterdam**

Met dynamische en interactieve programma's op meer dan honderd unieke locaties geeft Schateiland al twintig jaar op eigen wijze invulling aan OR-trainingen. Na twee decennia dragen de oprichters het leiderschap over aan een commercieel sterke Directeur die het bureau verder laat groeien en het succes van het team en de organisatie duurzaam versterkt.

Over Schateiland

Sinds 2005 begeleidt trainingsbureau Schateiland ondernemingsraden in hun ontwikkeling. De eerste jaren lag de focus op brede teamtrainingen; de afgelopen tien jaar heeft de organisatie zich volledig gespecialiseerd in het trainen van ondernemingsraden. Dat doen ze voor uiteenlopende organisaties, waaronder Philips, KLM, NOS, Justitie, T-Mobile en Oidido, maar ook voor bedrijven als WeTransfer, Tony's Chocolonely, Paradiso en de Melkweg. Temidden van een concurrerend speelveld positioneert Schateiland zich in de top van de Nederlandse opleiders.

Het zijn met name de trainers en de manier van trainen die het verschil maken. Waar OR-trainingen vaak worden ervaren als een verplicht nummer, staan de programma's van Schateiland bekend om hun dynamiek en hoge mate van interactie. Alle trainingen zijn in-house ontwikkeld en worden verzorgd door een hecht team van vaste medewerkers en zelfstandig werkende trainers. In totaal bestaat de organisatie uit negentien mensen, inclusief de twee oprichters. Omdat zij na twintig jaar een stap terug willen doen, is er behoefte aan een ervaren Directeur die in deze nieuwe fase de commerciële en operationele leiding op zich neemt.





Directeur

De organisatie staat goed. Er is een veelzijdig trainingsaanbod, een goede positionering in de markt, stabiele klantenkring en een betrokken team. Tegelijkertijd is er ruimte voor scherpere commerciële keuzes en verdere groei. Dat maakt dit een mooi moment voor de nieuwe Directeur om in te stappen en samen met de oprichters toe te werken naar een geleidelijke en zorgvuldige overdracht.

Het zwaartepunt van de functie ligt op commerciële en organisatorische verantwoordelijkheid. Schateiland werkt voornamelijk met terugkerende klanten, waarbij timing en inhoudelijk begrip van de OR-context bepalend zijn voor succes. De Directeur bewaakt het overzicht over belangrijke accounts en zorgt dat kansen op het juiste moment worden gesignaleerd en opgepakt. Denk bijvoorbeeld aan het moment waarop een nieuwe OR gekozen wordt, of een ander strategisch moment om een (potentiële) klant te benaderen. Juist die commerciële alertheid is nu nog niet altijd structureel ingebed, waardoor waardevol potentieel niet volledig wordt benut.

Ook op operationeel vlak is de rol breed. De Directeur houdt overzicht over financiële processen, IT, contracten en juridische zaken, vaak in samenwerking met externe partijen. Waar kennis ontbreekt, schakelt zij/hij de juiste partijen in. Als generalist kan de CEO op veel vlakken inhoudelijk meedenken en beslissen. Dat geldt ook voor de online marketingstrategie, een domein waar Schateiland sterk presteert. In gesprek met de externe marketingpartij is de Directeur een sterke sparringpartner die proactief meedenkt over hoe de online vind- en zichtbaarheid verder versterkt kan worden.

Tot slot draagt de Directeur zorg voor het optimaal functioneren van de interne organisatie en het team dat verspreid over het hele land actief is. Heldere kaders, aandacht voor opleiding, intervisie en teambuilding zorgen ervoor dat het team gemotiveerd en energiek blijft – immers een van de belangrijkste drijvende krachten achter het succes en onderscheidend vermogen van het bureau. Met sterke sociale voelsprietten en een toegankelijke persoonlijkheid pikt deze persoon signalen op en handelt adequaat als een situatie of teamlid extra aandacht of ondersteuning nodig heeft.

” *De processen staan, de trainingen zijn effectief en de klanten loyaal. Nu is het aan een ondernemende en commerciële directeur om Schateiland naar de volgende groeifase te leiden, met behoud van onze kernwaarden en reputatie. De markt biedt volop kansen, en met ons betrokken en ambitieuze team staat niets verdere groei in de weg.*

▪ **Marieke van Maanen, Co-founder**

De nieuwe Directeur van Schateiland beschikt over commerciële slagkracht, organisatorisch inzicht en overtuigende people skills. Met een klantgerichte, hands-on aanpak en focus op perfecte dienstverlening voelt deze persoon zich helemaal thuis in deze ambitieuze organisatie.





Interesse?

Schateiland werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.
Neem contact op met Vivian Linker via **vivian.linker@topofminds.com**
om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search