

Vacature bij Valcon

Partner Complex Manufacturing

valcon



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 12 jaar ervaring
- Met strategische, operationele of technologie-consultancy
- Met data-, AI- en technologietransformaties in een industriële context
- Commercieel leider met een uitgebreid netwerk in manufacturing
- Hands-on betrokkenheid van acquisitie tot delivery

 **Utrecht**

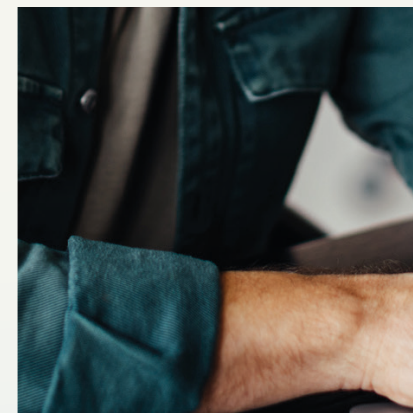
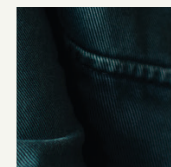
Valcon is een Europees adviesbureau dat consulting combineert met diepgaande kennis van technologie, data en de industrie om waarde voor klanten te creëren. De Partner krijgt het mandaat om de Complex Manufacturing sector uit te bouwen voor Valcon Nederland en de ambitieuze groeiplannen van het bedrijf te realiseren.

Over Valcon

Veel organisaties investeren in data en AI, maar blijven steken in pilots zonder structurele impact. Valcon helpt bedrijven data en technologie te verankeren in strategie én operatie, zodat investeringen leiden tot meetbare verbetering in sturing, besluitvorming en operationele voorspelbaarheid. De combinatie van technologie, data en consultancy helpt klanten niet alleen bij het ontwikkelen van use cases, maar ook bij het neerzetten van de data- en AI-organisatie eromheen, van strategie en architectuur tot governance en change.

Binnen Manufacturing ondersteunt Valcon klanten bij het sturen op kern-KPI's zoals cost, capacity, lead time en delivery performance (On Time in Full, OTIF). Transformaties brengen data, governance en dagelijkse sturing samen, zodat KPI's niet alleen worden gemeten, maar ook structureel worden gebruikt in planning, besluitvorming en continue verbetering in de hele waardeketen. Zo helpt Valcon klanten bijvoorbeeld bij het optimaliseren van productieplanning met wiskundige modellen of het opzetten van connected factories met IoT-platformen en realtime dashboards.

Valcon is een pan-Europese organisatie met meer dan 1.600 professionals, die in internationale teams werken voor klanten in uiteenlopende sectoren. In Nederland telt de consultingtak ruim achthonderd medewerkers, met een jaarlijks verwachte groei van tien procent. Teams werken met veel vertrouwen, flexibiliteit en een uitgesproken 'can do'-mentaliteit. Samen met klanten hebben ze impact door oplossingen te bouwen voor hun bedrijfsrealiteit. Eind 2024 kwam Rivean Capital aan boord als Valcons meerderheidsaandeelhouder, terwijl ook Waterland betrokken blijft bij de volgende groeifase van Europese expansie en gerichte acquisities bovenop organische groei.





Binnen die strategische versnelling kiest Valcon nadrukkelijk voor Manufacturing als speerpunt met projecten bij uiteenlopende productie- en asset-intensieve bedrijven, van machine- en apparatenbouwers tot energie-, bouw- en foodbedrijven. Sinds 2023 bouwt het bedrijf doelgericht aan zijn klantenportefeuille binnen de zes subsectoren van Manufacturing: Complex Manufacturing, Pharma & Life Sciences, Defence, Food, Chemicals en Construction. Tegen 2030 wil de partnergroep de Manufacturing-activiteiten verviervoudigen door middel van organische groei en de eventuele overname van gespecialiseerde spelers in de sector. Met Europese schaal, duidelijke prioriteiten en backing van zijn investeerders heeft Valcon alles in huis om Manufacturing in de komende jaren uit te bouwen tot een kernpijler van de groei.



Partner Complex Manufacturing

De Partner maakt Valcons groeiambities waar in Complex Manufacturing. Zij/ hij vertaalt een sterk netwerk in de sector naar winnende klantenproposities en bouwt een duidelijke, consistente strategie uit voor de Complex Manufacturing-markt. Veel van die proposities draaien om datagedreven en digitale oplossingen in fabrieken en supply chains, bijvoorbeeld in productieplanning, asset performance, voorraad en logistiek. Door van eerste gesprek tot implementatie betrokken te blijven, zorgt de Partner dat groei herhaalbaar wordt, klant na klant.

Impact en duurzame klantenrelaties zijn de fundamenten van Valcons succes. De Partner voert gesprekken met beslissers en vertaalt wat er speelt naar scherpe proposities met duidelijke scope, een sterke value case en een aangepast implementatieplan. Vaak gaat het om oplossingen waarin data, analytics, AI en digital worden gecombineerd met proces- en organisatieontwerp. De Partner werkt daarbij nauw samen met multidisciplinaire teams van onder meer data scientists, engineers en change-experts. Zij/hij blijft ook tijdens de uitvoering betrokken als inhoudelijke en commerciële partner die in stuurgroepen de juiste vragen stelt, het team bijstuurt waar nodig en zorgt dat het traject landt en waarde creëert. Deze ownership zorgt dat het project niet op zichzelf staat, maar vaak doorloopt in nieuwe kansen om waarde toe te voegen voor de klant.

” *Alleen deuren openen is niet genoeg. Juist het combineren van commerciële slagkracht met eigenaarschap in de uitvoering maakt het verschil.*”

▪ **Geert van den Goor, CEO en Managing Partner Nederland**

Daarnaast scherpt de Partner de marktpropositie voor Complex Manufacturing aan, versterkt key account-strategieën en bouwt kennis en methodes die teams ondersteunen in acquisitie en delivery. Intern versterkt de Partner de slagkracht door kennis te delen, consultants te coachen en mee te helpen aan het ontwikkelen van herbruikbare materialen. Daarbij maakt zij/hij actief gebruik van de bestaande data- en AI-expertise binnen Valcon en de ervaringen uit eerdere Manufacturing-trajecten, en helpt die door te vertalen naar een herkenbare aanpak voor Complex Manufacturing.

De Partner kiest bewust voor een rol waarin zij/hij zelf kansen ontwikkelt, doorpakt en betrokken blijft om Complex Manufacturing op de kaart te zetten voor Valcon in Nederland. Deze rol past bij een ervaren leider met consultancy-ervaring die energie krijgt van business development en het opbouwen van een jonge practice. Zij/hij combineert commerciële scherpte met inzicht in de kansen en uitdagingen binnen Complex Manufacturing en inhoudelijke geloofwaardigheid rond data, AI en technologie.





Interesse?

Valcon werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Catherine Visch via **catherine.visch@topofminds.com** of met Remco Vlemmix via **remco.vlemmix@topofminds.com** om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search