

Vacature bij nexeye

Value Creation Lead



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 6 jaar ervaring
- MBA
- In consulting of private equity
- Ervaring met project management
- Analytisch
- Commercieel
- Zelfstarter

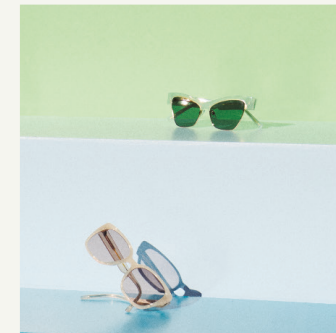
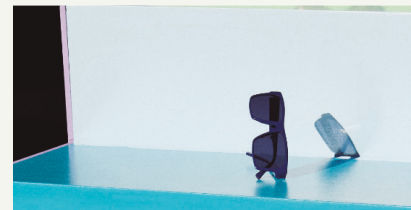
 **Gorinchem**

Nexeye bouwt aan een sterk internationaal merkenhuis in betaalbare oog- en hoorzorg. Het bedrijf – eigenaar van onder meer Hans Anders, eyes + more en Direkt Optik – wil marktleider worden in het Europese value-for-money-optieksegment. De Value Creation Lead vertaalt de strategie naar concrete resultaten met meet- en zichtbare impact.

Over nexeye

Nexeye is een Europese groep van optiekretailers die zich inzet voor toegankelijke en betaalbare oog- en hoorzorg voor iedereen. Want, zo luidt de overtuiging: beter zien en horen draagt bij aan persoonlijke ontwikkeling en sociale gelijkheid. Onder de merken Hans Anders, eyes + more en Direkt Optik worden dagelijks duizenden klanten geholpen in meer dan 730 winkels verspreid over Nederland, België, Duitsland, Oostenrijk en Zweden. Dankzij een geïntegreerde omnichannelaanpak profiteren klanten van consistente waarde, gemak en betrouwbare zorg.

Vandaag de dag realiseert nexeye een omzet van zo'n vijfhonderd miljoen euro. Met industry-leading marges laat het bedrijf – dat in handen is van PE-investeerder KKR – een sterke groei zien. Vanaf januari 2026 komen de hoofdfuncties samen in Hilversum, terwijl Gorinchem een belangrijk operationeel centrum blijft. Met meer dan vierduizend medewerkers combineert het fast-paced bedrijf een nuchtere, pragmatische cultuur met een innovatieve aanpak. Er wordt snel geschakeld, er is ruimte voor eigenaarschap en persoonlijke groei, met een sterk gevoel van betrokkenheid onder collega's.





Value Creation Lead

Nexeye werkt met een Value Creation Plan dat onderdeel is van de dagelijkse operatie, in plaats van een tijdelijk project. De Value Creation Lead vertaalt de strategie naar concrete acties die in meerdere landen en afdelingen tegelijk effect hebben. Sterk onderbouwde operationele plannen en duidelijke businesscases zorgen dat besluiten snel en effectief worden genomen. Door direct samen te werken met de Raad van Bestuur en het senior management wordt de invloed tastbaar.

De Value Creation Lead is verantwoordelijk voor projectmanagement en daagt de status quo uit. Tegelijkertijd is de rol operationeel van aard: de Value Creation Lead begeleidt belangrijke initiatieven van begin tot eind, van planning en mijlpalen tot daadwerkelijke uitvoering in de operatie. Dit is een high-exposure functie die direct rapporteert aan de Group CFO. De Value Creation Lead werkt afwisselend vanuit de kantoren in Hilversum en Gorinchem en reist naar andere Europese locaties, afhankelijk van de lopende projecten.

Daarnaast is de Value Creation Lead betrokken bij fusies en overnames, waarvoor nauw samengewerkt wordt met de CFO. Zij/hij beoordeelt mogelijke overnames en neemt het voortouw bij de integratie van nieuwe bedrijven.

De ideale kandidaat combineert strategisch inzicht uit consultancy met praktische ervaring in complexe, cross-functionele projecten over meerdere landen. Ervaring met investeerders, presenteren aan de Raad van Bestuur en datagedreven besluitvorming zijn daarnaast belangrijke vereisten om in deze rol succesvol te zijn. Deze persoon is rustig en zelfverzekerd, en tegelijk in staat om op een respectvolle manier kritisch te zijn. Zo verhoogt zij/hij de standaarden binnen de organisatie en maakt vooruitgang concreet zichtbaar in winkels, systemen en cijfers. Op die manier biedt de rol de kans om waardecreatie structureel in de organisatie te verankeren en is deze functie een springplank naar een bredere commerciële functie binnen nexeye.





Interesse?

Nexeye werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.
Neem contact op met Julia Besa via julia.besa@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search