

Vacature bij Mentha

Sourcing Operations Manager



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 6 jaar ervaring
- Ervaring met systemen en tooling ter verbetering van commerciële effectiviteit, zoals CRM, marketing automation, market intelligence, BI en intend-software
- Begrip van de dynamiek van mkb-bedrijven en ondernemerschap
- Sterke communicator
- Proactief

 **Amsterdam**

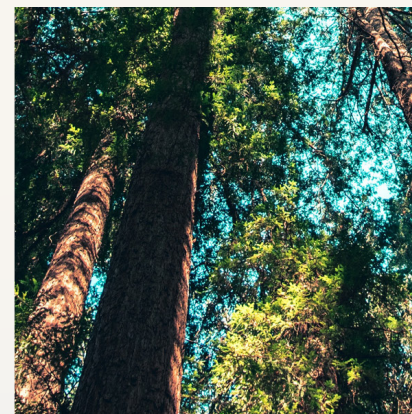
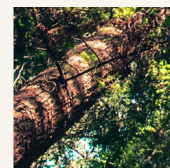
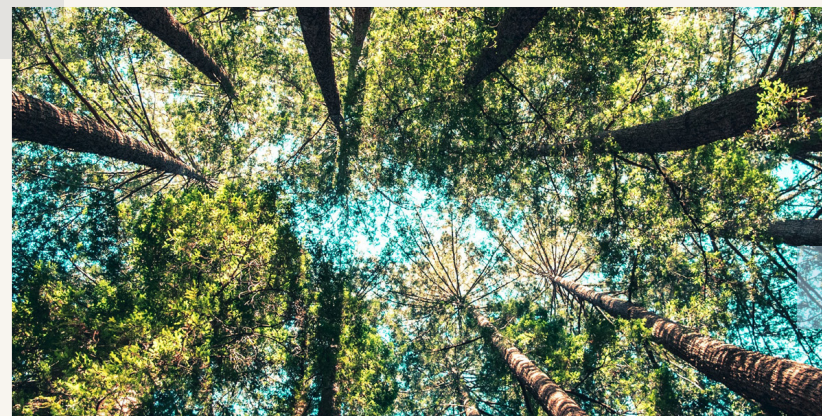
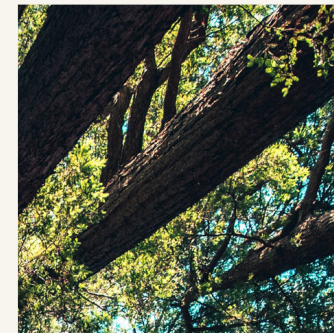
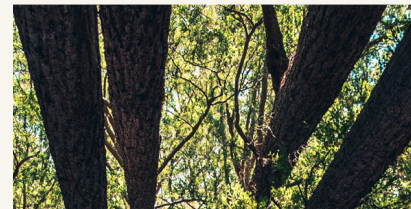
Mentha investeert in een breed scala aan bedrijven, waaronder Amsterdam Data Collective, Fyron. Fruit op je Werk en Petite Amélie. De nieuwe Sourcing Operations Manager vertaalt Mentha's unieke sourcingmethodologie naar een gestroomlijnde combinatie van systemen, processen, data en inzichten, waardoor Mentha sneller, gericht en slimmer kan investeren.

Over Mentha

Sinds de oprichting in 2007 aan de bekende keukentafel heeft Mentha zich ontwikkeld tot een prominente speler, met kantoren in Amsterdam, Antwerpen en Kopenhagen. Vanuit deze kantoren ondersteunt een team van specialisten de ontwikkeling, groei en transitie van veelbelovende bedrijven. De focus ligt op middelgrote, winstgevende ondernemingen in Nederland, België, Denemarken en Duitsland met een EBITDA van twee tot twintig miljoen euro, die groeikansen bieden via organische groei, internationale expansie of buy-and-buildtrajecten. Gemiddeld blijft Mentha vijf tot zeven jaar betrokken bij een investering. Met meer dan 25 (internationale) transacties per jaar heeft de organisatie een sterk track record op het gebied van marktconsolidaties en operationele transformaties.

Naast kapitaal biedt Mentha inhoudelijke ondersteuning en marktkennis, waardoor portfolio-bedrijven hun potentieel beter kunnen benutten. Namens vermogende particulieren, families en institutionele beleggers streeft het bedrijf ernaar private equity in het mkb opnieuw vorm te geven. Met een onderscheidende, mensgerichte aanpak richt Mentha zich op het behalen van duurzame rendementen in de top vijf procent. Ondernemende managementteams vinden er een partner die hen helpt ambitieuze strategieën te realiseren. De Investment Professionals werken nauw samen met het management en worden ondersteund door collega's met expertise in finance, operations, Lean Six Sigma en people & culture.

De cultuur binnen Mentha kenmerkt zich door nuchterheid en betrokkenheid. Analytisch denken, resultaatgericht werken en ruimte voor ondernemerschap staan centraal. Deze combinatie draagt bij aan de sterke prestaties van het bedrijf en aan een positie binnen de Europese top van private equity.





Sourcing Operations Manager

Deze functie draait om het systematisch in kaart brengen van de markt en het creëren van kansen voor investeringen, zodat partners en directors van Mentha continu in gesprek kunnen zijn met relevante ondernemingen. De Sourcing Operations Manager werkt nauw samen met het investmentteam om de sourcingmethodologie van Mentha te vertalen naar een goed functionerende combinatie van processen, systemen, data en inzichten. Hierdoor worden investeringskansen sneller, gericht en effectiever benut.

De verantwoordelijkheid van de rol ligt bij het organiseren en stroomlijnen van de marktbenadering: het opzetten en onderhouden van overzichtelijke processen, het digitaliseren van contactmomenten met ondernemers en het bijhouden van resultaten. Samenwerking met marketing en andere partners zorgt ervoor dat activiteiten efficiënt verlopen en dat de kwaliteit van de gegenereerde leads en inzichten voortdurend verbetert.

De impact van de Sourcing Operations Manager is direct zichtbaar in de dealflow. Dankzij haar/hem zitten partners en directors regelmatig aan tafel bij de juiste ondernemingen binnen de industrieën IT, Business Services, Advanced Industries, Consumer en Healthcare. Zij/hij houdt voortdurend het overzicht, bewaakt de effectiviteit van alle inspanningen en zorgt dat geen kans onbenut blijft.

”

Met deze tool kunnen we de markt ‘live’ volgen en vervolgens kansen proactief en effectief verzilveren, omdat we precies weten wanneer een koude lead warm wordt. Door dit systeem te (laten) ontwikkelen en voortdurend te optimaliseren, heb je direct impact op onze dealflow.”

▪ **Stijn Dietz, Investment Director**

Omdat deze rol nieuw is binnen Mentha, bestaat er geen vastomlijnd profiel van de ideale kandidaat. Commercieel inzicht, analytisch vermogen en affiniteit met systemen en data vormen de basis, aangevuld met ervaring met CRM, marketing automation of data-analyse. Een proactieve persoonlijkheid die anderen kan overtuigen en processen in goede banen kan leiden, is minstens zo essentieel. Het bijzondere van deze functie schuilt in de combinatie van strategisch denken, praktisch organiseren en operationeel uitvoeren, wat de investeerder een aanzienlijke voorsprong in de markt oplevert.





Interesse?

Mentha werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.
Neem contact op met Gijs Millaard via gijs.millaard@topofminds.com
om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search