

Vacature bij Scholt Energy

Chief Executive Officer (CEO)

SCHOLTenergy

POWERFUL PARTNERSHIP



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 15 jaar ervaring
- Waarvan minimaal 8 jaar in een leidinggevende functie
- In zakelijke dienstverlening, bij voorkeur met abonnementsmodellen
- In een internationale omgeving
- Mens- en klantgericht
- Teamplayer
- Commercieel sterk
- Ondernemend

 Eindhoven

Via zijn customer intimacy-strategie verduurzaamt Scholt Energy bedrijven op een persoonlijke, ambitieuze en realistische manier. Inmiddels vertrouwen ruim 12.500 klanten uit allerlei branches op de kennis en service van het internationale Brabantse familiebedrijf, onderdeel van investeringsmaatschappij Waterland. Om de razendsnelle groei van deze slimme energieregisseur verder aan te jagen, trekt het bedrijf een verbindende, commercieel sterke CEO aan.

Over Scholt Energy

Scholt Energy wil bijdragen aan een toekomst waarin klimaatneutrale energie voor alle bedrijven binnen handbereik ligt. Het bedrijf ondersteunt grootzakelijke energiegebruikers – van (productie)bedrijven en de agrarische sector tot snellaadstations – bij het zetten van concrete stappen richting dat doel. Dat doet het door energielevering en toegang tot energiemarkten te bieden, het opwekken en/of afnemen van duurzame energie te stimuleren en de flexibiliteit van groene energie-assets optimaal te benutten.

In ruim twintig jaar ontwikkelde het familiebedrijf zich tot een toonaangevende en onafhankelijke speler op de zakelijke energiemarkt. Sinds Waterland Private Equity het bedrijf in 2016 overnam, is die groei alleen maar versterkt. Al meer dan vijftien jaar laat het bedrijf jaarlijks een gemiddelde groei van ruim vijftien procent zien, zowel in aantal klanten, portfoliovolume als teamomvang. Vandaag de dag realiseert Scholt Energy een jaaromzet van 1,9 miljard euro gecombineerd met een sterke EBITDA. Vanuit kantoren in Nederland, België, Duitsland en Oostenrijk werken ruim vierhonderd specialisten hard aan het veroveren van de energiemarkt. Elke dag pakken zij samen energievraagstukken van klanten op. Het team bestaat voor zo'n veertig procent uit Sales, ongeveer een kwart uit IT, Data & Tech, en daarnaast uit energiespecialisten plus andere klantgerichte en ondersteunende functies.





Bijna driehonderd van deze medewerkers doen dat vanuit het nieuwe kantoor op de High Tech Campus in Eindhoven. De oorspronkelijke familiecultuur van persoonlijk contact, korte lijnen en oprechte aandacht vormt nog altijd het hart van de organisatie. Het motto ‘Powerful Partnership’ is meer dan een belofte: langdurige samenwerkingen en duurzame relaties staan bij Scholt Energy centraal. Elke klant krijgt een vast aanspreekpunt dat meedenkt over het best passende en toekomstbestendige energieplan. Dat wordt gewaardeerd: bedrijven als Delhaize, VDL Groep, Van der Valk Hotels, Fastned, BelOrta en OeTINGER vertrouwen op de proactieve, deskundige en persoonlijke aanpak van Scholt Energy. Het resultaat: een NPS-score van +40 en een jaarlijkse klantretentie van 97 procent, aanzienlijk hoger dan elders in de markt.



Chief Executive Officer

Scholt Energy is financieel krachtig, commercieel volwassen en klaar voor de volgende fase van groei. In deze fase is behoefte aan een verbindende Chief Executive Officer (CEO) die de verdere professionalisering en groei van het bedrijf vormgeeft. De focus ligt daarbij op het in goede banen leiden van de groei, het versterken van de commerciële slagkracht, het verder aanscherpen van de strategische agenda en het inspireren van het snelgroeiende internationale team.

Een zichtbare, verbindende leider is nodig: iemand die vanuit intrinsieke drive proactief het gesprek opzoekt, intern en extern mensen weet te enthousiasmeren, culturele verschillen begrijpt en de commerciële drive binnen de organisatie verder vergroot. Met een heldere visie op markt- en klantontwikkelingen bepaalt de CEO – als verantwoordelijke voor Business- and Corporate Development – waar de organisatie de komende jaren op moet inzetten en zorgt ervoor dat het team daarop gefocust blijft. De klant staat voortdurend centraal: begrijpen waar klanten in de energietransitie tegenaan lopen en weten hoe Scholt Energy kan ontzorgen en ondersteunen, is voor deze rol essentieel. Daarnaast stuurt de CEO de groei in de juiste richting, met aandacht voor HR – waarbij de eNPS-score tot de belangrijkste KPI's behoort – en voor talentontwikkeling. Ook zorgt zij/hij voor een organisatiestructuur die meegroeit en voor het opschalen van technologie en operationele processen die deze groei ondersteunen.

Het MT telt vijf leden, waaronder de CFO, de COO en twee CCO's voor respectievelijk Nederland/België en Duitsland/Oostenrijk. Met hen werkt de CEO nauw samen om commerciële kansen optimaal te benutten en continu te bepalen hoe de klant nóg beter bediend kan worden. Daarnaast is er maandelijks overleg met Waterland Private Equity, dat de CEO alle ruimte en verantwoordelijkheid biedt om zelfstandig te opereren.

“Scholt Energy is groot geworden met een uniek model. De schaal is enorm, de groeipotentie zo mogelijk nog groter. Dit is het moment om als CEO eindverantwoordelijk te zijn voor de volgende fase van dit succesverhaal.”

**Rinaldo Rosendaal,
Partner Waterland Private Equity**

Deze rol vraagt om een ondernemende professional die planmatig, besluitvaardig en resultaatgericht handelt, maar daarbij ook oog houdt voor de cultuur, mensen en vooral voor de klant. Ervaring binnen zakelijke dienstverlening of een SaaS-gedreven omgeving is noodzakelijk, net als affiniteit met de energietransitie. Diepgaande inhoudelijke expertise is minder belangrijk, aangezien die kennis al ruimschoots aanwezig is binnen het team. Belangrijker is dat de CEO het speelveld van de energiemarkt en -transitie begrijpt of zich snel eigen kan maken. Met deze combinatie van ervaring en competenties is de CEO de aangewezen persoon om Scholt Energy de komende jaren succesvol internationaal te laten groeien.





Interesse?

Scholt Energy werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Marlies Hoogvliet via marlies.hoogvliet@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search