

Vacature bij Kaemingk

Business Development Manager

KAEMINGK
season decorations



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 3 jaar ervaring
- In strategieconsulting
- Tactisch en operationeel sterk
- Ervaren in projectmanagement
- Proactief

 **Aalten**

Kaemingk is Europees marktleider in seizoensdecoratie voor in en om het huis. De succesvolle organisatie ziet volop kansen om haar positie internationaal verder te versterken. De Business Development Manager initieert en realiseert strategische projecten die bijdragen aan efficiëntie, vernieuwing en groei.

Over Kaemingk

Kaemingk is een toonaangevende speler in seizoensdecoratie, met een geschiedenis die teruggaat tot 1936. In bijna negentig jaar tijd heeft het bedrijf zich ontwikkeld tot een gevestigde naam in seizoensdecoratie, met elk jaar een kerst- en voorjaarscollectie die onder meer een uitgebreid assortiment woonaccessoires, tuindecoratie en sfeerverlichting voor zowel binnen als buiten bevat. De kerstcollectie zorgt elk jaar voor het grootste deel van de omzet.

In het Gelderse Aalten werken dagelijks ruim vijfhonderd mensen om klanten zo goed en efficiënt mogelijk van dienst te zijn. Het bedrijf heeft kantoren en showrooms in Europa, China en de VS en werkt samen met ontwerpers en fabrikanten over de hele wereld om unieke en kwalitatief hoogwaardige producten aan te kunnen bieden. Het klantenportfolio varieert van tuincentra, warenhuizen en supermarkten tot e-commercepartijen, discounters en doe-het-zelfketens in meer dan tachtig landen.

Naast klanten ondersteuning bieden bij het samenstellen van commerciële collecties levert Kaemingk advies en maatwerk op het gebied van producten, verpakkingen, ordersystemen en logistiek. Het bedrijf hecht daarnaast veel waarde aan innovatie, duurzaamheid en maatschappelijk verantwoord ondernemen. Zo zet Kaemingk actief in op het verlagen van de CO2-uitstoot en het waarborgen van goede sociale omstandigheden in de hele waardeketen.

Kaemingk is een kerngezonde organisatie. Naast de sterke operationele focus liggen er volop strategische kansen om verder te groeien. De ondernemende Business Development Manager verzilvert die kansen door met visie en energie projecten te initiëren die leiden tot nieuwe proposities, slimmere processen en verdere (internationale) groei.





Business Development Manager

De Business Development Manager stapt op een interessant moment in, met volop strategische uitdagingen en kansen. De internationale markt voor kerstdecoratie blijft groeien, wat Kaemingk de mogelijkheid biedt om zijn Europese positie te versterken en nieuwe markten buiten Europa aan te boren. Begin 2024 werd de afdeling Business Development opgericht om zich op deze uitdagingen en kansen te richten.

De Business Development Manager neemt het voortouw in het signaleren en realiseren van strategische kansen. De projecten hebben een brede scope: van het identificeren van 'witte vlekken' in landen waar Kaemingk nog ondervertegenwoordigd is en het ontwikkelen van bijbehorende go-to-marketstrategieën, tot het optimaliseren van de goederenstromen vanuit China, inclusief het verbeteren van de samenwerking en het aanscherpen van voorwaarden met lokale leveranciers. Ook ontwikkelingen op het gebied van AI en robotisering, en het versnellen van verduurzaming binnen de keten verdienen aandacht.

Tijdens elk project werkt de Business Development Manager nauw samen met diverse projectteams en stakeholders binnen de organisatie, evenals met de andere Business Development Manager. Door aan alle relevante tafels plaats te nemen en met iedereen te schakelen, leert zij/hij de organisatie goed kennen en krijgt inzicht in organisatiebrede thema's en uitdagingen. De Business Development Manager rapporteert aan Duncan Bender, Directeur Business Development.

“Bij Kaemingk is er veel ruimte voor eigen initiatief en strategisch ondernemerschap. Dat geldt zeker voor deze rol, waarin we verwachten dat je plannen niet alleen overtuigend op papier zet, maar ze ook hands-on binnen de organisatie implementeert en doorontwikkelt.”

**Duncan Bender,
Directeur Business Development**

De Business Development Manager brengt een heldere visie mee, onderbouwd met data, en zorgt er met haar/zijn daadkrachtige aanpak voor dat strategische plannen worden omgezet in concrete actieplannen. Een uitdagende rol met veel exposure en directe impact binnen een ambitieuze organisatie.





Interesse?

Kaemingk werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Emma de Wit via **emma.dewit@topofminds.com**

om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search