

Vacature bij Valcon

Associate Partner Commercial Excellence

valcon



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 7 jaar ervaring
- Met advisory of managementconsulting
- En met grote projecten en programma's binnen financiële, retail- of productiebedrijven
- Track record in strategie-executie
- Ervaring met aansturing van consultingteams
- Uitstekende analytische en interpersoonlijke vaardigheden
- Spreekt vloeiend Nederlands en Engels

 **Utrecht**

Valcon is een Europees consulting-, technologie- en databedrijf, gevestigd in zes landen. Het bedrijf heeft als missie om consulting met diepgaande technologie-, data- en industriekennis te combineren om zo waarde te creëren voor klanten. De Associate Partner wordt verantwoordelijk voor het leiden, uitbouwen en de go-to-market van het specialisme Commercial Excellence binnen Valcon Nederland.

Over Valcon

Valcon staat voor Value Consulting: waarde creëren staat namelijk centraal. Het bedrijf helpt cliënten met het vormgeven, uitvoeren en versnellen van hun transformatieagenda om blijvende en meetbare resultaten te behalen. Valcon heeft naast expertise in technologie en data ook sterke consultingcapability's en ondersteunt klanten in de vertaling van strategie naar operatie. Vanuit verschillende bedrijfstakken – Consulting, Data, Technology en AI – levert Valcon oplossingen op maat.

De cultuur van het bedrijf is open, flexibel en wars van politiek. Deze no-nonsense nuchterheid stelt Valcon in staat om de boardroom met de werkvloer te verbinden, operaties te simplificeren en mensen mee te nemen in veranderingen. Het bedrijf is dankzij zijn waarden ('Can do', Samen, Nieuwsgierigheid, Integriteit en Plezier) een uiterst klantgerichte organisatie. Samenwerken, samen leren en samen succesvol zijn – met cliënten en met andere Valconeurs – is wat de medewerkers van Valcon drijft.





Consulting

De consultingtak is gespecialiseerd in strategie-executie bij grote, vaak complexe klanten met interessante implementatievraagstukken. Vanuit een scherpe blik en analytische aanpak vertalen de consultants de klantvisie naar een uitvoerbaar plan en begeleiden en ondersteunen ze die klanten vervolgens in het realiseren daarvan. Hierbij weten ze complexiteit effectief te navigeren.

Consulting heeft ruim driehonderd medewerkers in Nederland en een groeivoorzicht van tien procent en is bij Valcon intern georganiseerd in drie capability's: Business Change, Business Process en Strategy & Transformation. Per klantvraag wordt een gepast team samengesteld met expertise in één of meerdere van deze capability's.

Het Strategy & Transformation-team bestaat op dit moment uit ca. dertig consultants en heeft een sterke groeiambitie. Binnen Strategy & Transformation is Commercial Excellence een nog groeiend specialisme, waar veel kansen liggen – met name binnen financiële, retail- en productiebedrijven.



Associate Partner Commercial Excellence

De Associate Partner wordt verantwoordelijk voor het opzetten en uitbouwen van Commercial Excellence binnen Valcon Nederland en maakt deel uit van het leiderschapsteam van Strategy & Transformation. De Associate Partner Commercial Excellence ontwikkelt het specialisme samen met een groep ambitieuze collega's door de methoden, tools, best practices en externe marketing van Valcon Nederland op dit gebied te ontwikkelen en klantvragen om te zetten in concrete kansen en projecten.

De juiste kandidaat voor deze functie heeft ervaring in en passie voor het verhogen van de commerciële effectiviteit en het implementeren van strategieën. Zij/hij heeft sterk ontwikkelde analytische en conceptuele vaardigheden en kan goed synthetiseren en inzichten destilleren uit complexe informatie. Tegelijkertijd is zij/hij een geofende en soepele stakeholdermanager die er plezier in heeft anderen te helpen en uit te dagen en met anderen samen te werken.

Client-facing verantwoordelijkheden

Deze persoon wordt het primaire aanspreekpunt voor klanten bij vraagstukken omtrent het realiseren van de strategische commerciële agenda, bijvoorbeeld op het gebied van pricing, commerciële capability's, effectieve portfoliokeuzen, klantcontactstrategieën of het inrichten van een sterke marketing- of salesorganisatie. Zij/hij heeft de inhoudelijke kennis en de senioriteit om als vertrouwd adviseur en sparringpartner te kunnen fungeren voor commerciële directieteams.

De Associate Partner Commercial Excellence is bekend met dit soort organisaties en laat in ieder klantgesprek zien dat zij/hij de wereld van de klant begrijpt en herkent. Zij/hij kan de initiële klantvraag uitstekend vertalen naar concrete projectvoorstellen en consultingteams begeleiden bij het uitvoeren en opleveren van die projecten. Zo verkent, identificeert en verzilvert zij/hij kansen in de markt.

Client-facing verantwoordelijkheden

Deze persoon wordt het primaire aanspreekpunt voor klanten bij vraagstukken omtrent het realiseren van de strategische commerciële agenda, bijvoorbeeld op het gebied van pricing, commerciële capability's, effectieve portfoliokeuzen, klantcontactstrategieën of het inrichten van een sterke marketing- of salesorganisatie. Zij/hij heeft de inhoudelijke kennis en de senioriteit om als vertrouwd adviseur en sparringpartner te kunnen fungeren voor commerciële directieteams.

De Associate Partner Commercial Excellence is bekend met dit soort organisaties en laat in ieder klantgesprek zien dat zij/hij de wereld van de klant begrijpt en herkent. Zij/hij kan de initiële klantvraag uitstekend vertalen naar concrete projectvoorstellen en consultingteams begeleiden bij het uitvoeren en opleveren van die projecten. Zo verkent, identificeert en verzilvert zij/hij kansen in de markt.

Interne rol

Intern smeedt de Associate Partner Commercial Excellence de verschillende achtergronden en expertises binnen Valcon Consulting, maar ook Data en Technology, samen tot een heldere commercial-excellencepropositie. Zij/hij volgt de commerciële leads op en stuurt commerciële initiatieven aan. Ook is deze persoon eindverantwoordelijk voor meerdere projecten – met een focus op hoge kwaliteit en tijdige oplevering – en coacht zij/hij verschillende (junior) managers om nog succesvoller te worden in hun rol en eventueel een volgende stap in hun carrière te maken.





Met andere woorden: de Associate Partner ontwikkelt Commercial Excellence binnen Valcon tot een volwassen expertisegebied, dat de vele klanten optimaal bedient met specialistische kennis.

“De Associate Partner Commercial Excellence staat aan het roer om competenties, proposities en medewerkers verder te ontwikkelen en waarde toe te voegen voor klanten. Valcon combineert de voordelen van een internationaal kantoor – zoals kennisdeling en samenwerking met grote klanten – met die van een boutique consultancy: lokale focus en een hechte cultuur.”

Pim Veldhoven,
Head of Strategy & Transformation

In deze functie gaat de Associate Partner Commercial Excellence dus vooral bouwen en dat aan een relatief jonge practice binnen een succesvol consultingbedrijf met een duidelijk eigen karakter. Zij/hij doet dat vanuit een ondernemende houding en enthousiasme voor het bedrijfsmodel, de cultuur en de waarden van Valcon.

De Associate Partner Commercial Excellence vindt in deze rol een intellectuele en commerciële uitdaging van formaat en krijgt de kans een unieke organisatie met inspirerende collega's te helpen groeien.



Interesse?

Valcon werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Catherine Visch via catherine.visch@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search