

Vacature bij HEMA

Business Consultant

HEMA



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 4 jaar ervaring
- Met transformatietrajecten in de retail
- In staat om complexe materie te versimpelen
- Data-savvy
- Oplossingsgericht
- Hands-on

 **Amsterdam**

HEMA onderscheidt zich door een uniek merk, zelf ontworpen producten en medewerkers met een HEMA-hart. Het bedrijf bouwt aan een duurzame toekomst, van productontwikkeling tot de inrichting van de keten. Door de end-to-end-waardeketen te optimaliseren en te verduurzamen, levert de Business Consultant een belangrijke bijdrage aan de toekomstbestendigheid van de organisatie.

Over HEMA

In het lijstje 'sterke oerhollandse merken' scoort HEMA hoge ogen. Al sinds 1926 staat het merk bekend om kwalitatieve producten, een eigen, uniek design en scherpe prijzen. Of het nu gaat om theedoeken, een verjaardagstaart of knutselwaar voor de kinderen, HEMA maakt spullen die mensen elke dag nodig hebben. Met meer dan 32.000 producten en diensten in het assortiment heeft het merk voor bijna iedere levensbehoefte wel iets in huis. Goed, betaalbaar en met een vleugje Nederlands design.

Duurzaamheid staat bij HEMA steeds meer centraal. Omdat het bedrijf producten zelf ontwerpt, kan het kiezen voor betere materialen en productiemethoden. HEMA zet in op kwaliteit en herbruikbare alternatieven, zodat spullen langer meegaan en minder snel worden weggegooid. Zo probeert het merk bij te dragen aan een duurzamere wereld.

Met ruim 740 winkels en webshops in Nederland, België, Frankrijk, Duitsland en Oostenrijk is HEMA een echte internationale speler. Het bedrijf telt zo'n 17.000 medewerkers die werken in een informele en betrokken sfeer. Bij HEMA staat samenwerken, aanpakken en een gedeelde liefde voor het merk centraal.





Business Consultant

De huidige retailwereld is dynamisch te noemen. Inflatie, stijgende loonkosten, concurrentie van low-budgetmerken en geopolitieke onrust maken het speelveld complex. Sinds HEMA in 2020 werd overgenomen door familie Van Eerd (Jumbo) en investeringsmaatschappij Parcom, is er een nieuwe directie geïnstalleerd en een frisse strategische koers ingezet. Met succes: de resultaten zijn positief en de groei is terug. Toch blijft het speelveld uitdagend. Een deel van de sleutel tot succes om de organisatie toekomstbestendiger te maken ligt in de end-to-end (E2E)-keten.

Momenteel lopen er zo'n vijftig transformatieprojecten, aangestuurd door Joris de Bruin, Manager Ketentransformatie. Deze projecten vertegenwoordigen een waarde van vele tientallen miljoenen en hebben directe impact op het hele bedrijf, van de supply chain en logistiek tot de commerciële teams en de winkelorganisatie. Zo zijn er initiatieven gericht op het verbeteren van forecasting- en voorraadstrategieën, het implementeren van RFID-technologie en het optimaliseren van merchandise planning-processen. Het doel is om complexe uitdagingen te vertalen naar praktische oplossingen, die zowel de operationele efficiëntie als de duurzaamheid van de organisatie versterken.

Verbinden en verbeteren

Als onderdeel van het gedreven programmteam (7 fte) werkt de Business Consultant nauw samen met werkstroomleads en andere stakeholders. Zij/hij is eindverantwoordelijk voor één of meerdere initiatieven binnen het E2E-programma, en neemt het voortouw om belangrijke doorbraken en verbeteringen te realiseren. Belangrijke focuspunten zijn het bevorderen van samenwerking tussen afdelingen en het efficiënter inrichten van processen.

Met sterke sociale en communicatieve vaardigheden creëert de Business Consultant draagvlak voor veranderingen en neemt mensen effectief mee in nieuwe situaties. Deze overtuigingskracht is bepalend voor het succes van elk project.

“Het ketenoptimalisatieprogramma zorgt ervoor dat HEMA over de gehele keten slimmer en efficiënter gaat werken. Als Business Consultant draag je dus direct bij aan het toekomstbestendig maken van HEMA”

Joris de Bruin,
Manager Ketentransformatie

De rol vraagt om een ambitieuze consultant die in staat is diepgaande analyses van processen te maken en complexe vraagstukken naar heldere, werkbare oplossingen te vertalen. De ideale kandidaat combineert overtuigingskracht met empathisch vermogen en weet daardoor altijd de juiste snaar te raken. Met een datagedreven aanpak bouwt de Business Consultant sterke business cases die waarde toevoegen. Kennis van de supply chain komt zeker van pas, maar is geen harde vereiste. Ervaring in de retail is dat wel, net als een oplossingsgerichte manier van werken en een gestructureerde helicopterview. Met deze skillset ontwikkelt de Business Consultant innovatieve oplossingen die HEMA efficiënter, toekomstbestendiger en duurzamer maken.





Interesse?

HEMA werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Noor Buttinger via noor.buttinger@topofminds.com

om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS

Executive Search