

Vacature bij Yonego

Managing Director



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Ten minste 12 jaar ervaring in een commerciële rol
- Met commerciële groei binnen B2B-services
- P&L-verantwoordelijkheid
- Resultaatgerichte ondernemer
- Analytisch en communicatief sterk

 Breda

Yonego is door MT/Sprout uitgeroepen tot beste digital marketingbureau van 2024. Maar om dit succes vorm te geven, moet de organisatie verder commercialiseren. Daarom trekt Yonego een nieuwe en energieke Managing Director aan die deze ontwikkeling met het team gaat realiseren.

Over Yonego

Yonego is een toonaangevend en succesvol online marketingbureau dat zich richt op het genereren van meetbare resultaten voor zijn klanten. Het bedrijf is opgericht door Joris Toonders en is uitgegroeid tot een bureau met een toegewijd team professionals. De missie van Yonego is om bedrijven te helpen hun omzet en winst te laten groeien door middel van de beste online marketingstrategie. En met succes: dit jaar werd Yonego uitgeroepen tot het beste digital marketingbureau van Nederland in de MT1000.

De cultuur binnen Yonego is klantgericht en vriendelijk, met een sterke focus op samenwerking en loyaliteit. Het team bestaat uit jonge, inhoudelijk sterke professionals die zich inzetten om hoogwaardige marketingdiensten te leveren. Vanuit het centraal gelegen kantoor in het centrum van Breda spant het team zich in om dit succes verder uit te bouwen.

Yonego staat op het punt om zijn commerciële slagkracht te vergroten met een schaalbare propositie die het bureau in staat stelt om zowel grote als kleinere klanten effectief te bedienen. Om deze ambitie verder te realiseren trekt Yonego een commerciële Managing Director aan, die de omzet verder verhoogt en een meer proactieve salescultuur implementeert.





Managing Director

De nieuwe Managing Director tilt het bedrijf naar een hoger niveau en wordt verantwoordelijk voor het aansturen van het team en het stimuleren van een commerciële mindset binnen de organisatie. Denk hierbij aan het ontwikkelen en implementeren van een schaalbare propositie die gericht is op omzetgroei voor klanten. De Managing Director fungeert als voorbeeld door het team op commercieel gebied te motiveren en te inspireren en door actief deel te nemen aan salesactiviteiten.

De Managing Director werkt nauw samen met het managementteam, maar krijgt ook de eindverantwoordelijkheid en vrijheid om strategische beslissingen te nemen om zo het succes aan te jagen. Zij/hij rapporteert direct aan Joris Toonders. Een belangrijke uitdaging in deze rol is het verder uitrollen van de heldere propositie van Yonego. De focus ligt op het helpen van klanten om meer omzet en winst te genereren door middel van datagedreven marketingstrategieën en AB-testen. De Managing Director moet in staat zijn om deze duidelijke, schaalbare propositie succesvol bij meer klanten te verankeren.

De gewenste uitkomsten voor deze rol zijn onder andere een significante groei in omzet en winst, meer commerciële activiteit binnen het team en een succesvolle implementatie van de eerdergenoemde propositie. De Managing Director wordt vooral verantwoordelijk voor het aantrekken van nieuwe klanten en het uitbreiden van de bestaande klantrelaties. De Managing Director moet in staat zijn om Yonego te positioneren als een toonaangevende speler in de online marketingwereld, met een sterke focus op resultaatgerichtheid en klanttevredenheid.

“De Managing Director is commercieel en kan goed structuur aanbrengen en datagedreven werken.”

Joris Toonders,
Founder

Deze uitdagende functie vraagt om een Managing Director die al eens commerciële eindverantwoordelijkheid heeft gedragen binnen de B2B-wereld. Zij/hij heeft een hoge mate van autonomie en brengt een eigen visie om de onderneming te inspireren en te leiden. Dit is een unieke kans voor een ervaren commerciële en strategische leider om een wezenlijke impact te maken binnen een dynamisch en groeiend bedrijf.





Interesse?

Yonego werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Marlies Hoogvliet via marlies.hoogvliet@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search