

Vacature bij CMS

Senior Business Development Manager



TOP OF MINDS
Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 5 jaar ervaring
- In marketing of business development in de zakelijke dienstverlening
- Of in de financiële sector of Life Sciences-sector
- Ervaring met het ontwikkelen van marktproposities
- Projectmanager

 **Amsterdam**

Met 6.300 juristen in meer dan 47 landen behoort CMS tot een van de grootste advocatenkantoren ter wereld. De Senior Business Development Manager richt zich op de financiële sector en de Life Sciences-sector, waarin CMS toonaangevende internationale spelers ondersteunt. De Senior Business Development Manager krijgt alle ruimte om de marktpositie van CMS in deze sectoren te versterken.

Over CMS

CMS staat wereldwijd bekend als een toonaangevend en vooruitstrevend advocatenkantoor. Sinds de oprichting in 1999 is het kantoor zich continu blijven ontwikkelen. Vandaag de dag werken er 6.300 juristen in 47 landen voor CMS. Alle advocaten, notarissen en belastingadviseurs combineren diepgaande kennis van de Nederlandse markt – waarop het kantoor al meer dan een eeuw in verschillende sectoren actief is – met een wereldwijd bereik en perspectief. Het belang van de cliënt staat voorop en tegelijkertijd heeft het kantoor veel oog voor technologische en maatschappelijke ontwikkelingen en de kansen en uitdagingen die daarmee gepaard gaan.

In een wereld waar technologie en duurzaamheid steeds belangrijker worden, voorziet CMS zijn cliënten van vooruitziend en helder advies voor de meest complexe kwesties, waaronder strategische transacties en juridische procedures. Zo helpt het internationale kantoor bedrijven zich voor te bereiden op de toekomst en zich succesvol aan te passen aan veranderingen.

Ook zet CMS zich in voor een inclusieve en gelijkwaardige werkomgeving. Enthousiaste professionals krijgen bij het kantoor de kans om hun talenten ten volle te benutten en innovatieve juridische oplossingen te ontwikkelen. Door middel van pro-bono-initiatieven en CSR-partnerships streeft CMS ernaar een positieve bijdrage te leveren aan de samenleving.





Senior Business Development Manager

Binnen de clusters Financial Institutions en Life Sciences staat CMS toonaangevende nationale en internationale spelers bij, waaronder de grootste verzekeraars, banken en top 10-farmaceutische bedrijven. Al deze klanten biedt CMS advies over uiteenlopende juridische vraagstukken. Dit gebeurt op het gebied van regelgeving en compliance, financiering, intellectueel eigendom en mededingingsrecht, evenals over dataprivacy, arbeidsrecht, onroerend goed en ondernemingsrecht.

De Senior Business Development Manager komt te werken in het Business Development Team (6 fte), onderdeel van de afdeling Business Development & Operations (18 fte). De werkzaamheden van de Senior Business Development Manager zijn zeer divers, maar altijd gericht op het versterken van de marktpositie van CMS in de eerdergenoemde sectoren. Als belangrijkste sparringpartner voor de partnergroep en senior advocaten is de Senior Business Development Manager een cruciale schakel bij het vormgeven en uitvoeren van de commerciële agenda van de sectorteams van CMS. Zij/hij ondersteunt deze teams op het gebied van businessplannen, profilering, partnerships, keyaccountmanagement, cross-selling en propositieontwikkeling. De sectorteams richten zich met name op de bestaande cliënten en het verbeteren van de NPS-score bij deze partijen. Ook daarbij speelt de Senior Business Development Manager een belangrijke rol, net als bij het voorbereiden van commerciële pitches, pricingstrategieën en het bieden van ander strategisch advies. Daarnaast helpt de Senior Business Development Manager bij offertetrajecten en interne projecten zoals commerciële trainingen voor juristen.

Maatschappelijke en technologische ontwikkelingen

Een ander belangrijk aspect van de rol is het verzamelen van marktinformatie en het signaleren van maatschappelijke en technologische trends in de sectoren. Opgedane inzichten vertaalt de Senior Business Development Manager effectief naar nieuwe businesskansen en product-marktcombinaties. Door deze brede verantwoordelijkheid levert zij/hij een belangrijke bijdrage aan het realiseren van de commerciële doelstellingen van CMS. Zij/hij rapporteert aan Erik Hoogenhout, Director Business Development, Marketing & Operations.

“Als Senior Business Development Manager ben je niet alleen een sparringpartner voor de partners en senior advocaten, maar ook een belangrijke schakel tussen de sectoren en CMS. Je volgt ontwikkelingen en trends in de markt op de voet, en weet hier snel en adequaat op te acteren.”

**Erik Hoogenhout,
Director Business Development, Marketing & Operations**

CMS is een advocatenkantoor waarbinnen medewerkers veel ruimte krijgen voor eigen initiatief. Dat geldt zonder meer ook voor de Senior Business Development Manager, die daarmee niet alleen de verantwoordelijkheid, maar ook de vrijheid krijgt om een belangrijke bijdrage te leveren aan de positionering van CMS als toonaangevend internationaal advocatenkantoor.





Interesse?

CMS werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Max van Velthoven via max.vanvelthoven@topofminds.com en Martine Francken via martine.francken@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search