



Vacature

Business Development Manager

KAEMINGK
season decorations



Kaemingk is Europees marktleider van seizoensdecoratie voor in en om het huis. De organisatie is kerngezond en ziet veel kansen en mogelijkheden om internationaal haar positie verder te versterken en uit te breiden. De Business Development Manager gaat strategische projecten initiëren en verder brengen die bijdragen aan groei, efficiency en vernieuwing.

Kandidaatprofiel

- Vanaf 3 jaar ervaring
- Met strategieconsulting
- Projectmanagement skills
- Proactief en initiatiefrijk

 **Aalten**

 **Vanaf 3 jaar werkervaring**



Over het bedrijf

Kaemingk

Kaemingk is een toonaangevend bedrijf op het gebied van seizoensdecoratie. Kaemingk heeft over de jaren heen een sterke reputatie opgebouwd in de branche. Het bedrijf staat bekend om zijn uitgebreide assortiment van decoratieve artikelen, woonaccessoires, tuindecoratie en sfeerverlichting voor binnen en buiten. De Kerstartikelen realiseren hierbij de grootste omzet.

Bij Kaemingk zijn ruim 500 medewerkers dagelijks aan de slag om klanten zo efficiënt mogelijk van dienst te zijn. Het bedrijf heeft kantoren en showrooms in Europa, China en de VS en werkt samen met ontwerpers en fabrikanten over de hele wereld om unieke en kwalitatief hoogwaardige producten te kunnen aanbieden. Tot het klantenportfolio behoren DIY, e-commerce, tuincentra, warenhuizen, supermarkten, discounters en diverse retailers in meer dan 80 landen. Kaemingk helpt klanten bij het samenstellen van een commerciële collectie en biedt deskundig advies en maatwerkoplossingen voor producten, verpakkingen, ordersystemen en logistiek. Het bedrijf hecht daarnaast veel waarde aan innovatie, duurzaamheid en maatschappelijk verantwoord ondernemen. Kaemingk streeft ernaar om CO₂-uitstoot te minimaliseren en goede sociale omstandigheden te waarborgen binnen de gehele waardeketen.

Kaemingk is een kerngezonde organisatie, naast de sterke operationele focus zijn er talrijke strategische kansen om verder te exploreren. Kansen die een ambitieuze Business Development Manager verder kan brengen door met visie, energie en enthousiasme projecten op te pakken en bij te dragen aan groei, efficiency en vernieuwing. ▶



Vacature

Business Development Manager

De Business Development Manager rapporteert aan de CEO en werkt nauw samen met de senior Business Development Manager die van BCG komt en binnenkort start bij Kaemingk. Doel van deze nieuwe functie is om bestaande strategische projecten op te pakken en verder te brengen maar ook om nieuwe projecten te initiëren. Hiervoor is het van belang dat de Business Development Manager proactief is, stevigheid bezit om zaken in beweging te krijgen en zelfstandig strategische kansen uitwerkt in plannen en deze ook gaat managen.

De strategische uitdagingen en mogelijkheden zijn legio. De internationale markt voor Kerstdecoratie groeit nog steeds. Naast de focus op Europa en het in kaart brengen van de witte vlekken waar de aanwezigheid versterkt kan worden, bieden de markten buiten Europa, en met name de VS, nog veel kansen. Ook zijn er lessen te halen uit de samenwerking met de huidige keyaccounts.

Op vele vlakken kunnen stappen gezet worden om de operationele efficiency te vergroten. Implementatie van het nieuwe ERP-systeem, datamanagement, compliance, aanscherpen van leveranciersvoorwaarden, maar ook de verduurzaming van de waardeketen, zijn allemaal ontwikkelingen waar de Business Development Manager zich over kan buigen. Maar ook ontwikkelingen op het vlak van artificiële intelligentie, robotisering en innovaties wat betreft klimaatneutraliteit en CO2-reductie spelen een belangrijke rol. Voor de vele vraagstukken is het nodig dat Kaemingk toekomstgerichte keuzes kan maken, gebaseerd op een heldere visie en onderbouwd met steekhoudende argumenten en data. ►

De Business Development Manager is breed georiënteerd, heeft voelsprietten binnen en buiten de organisatie en kan verbanden leggen, conclusies trekken en strategische aanbevelingen doen. Met heldere communicatie vertaalt de Business Development Manager strategie naar concrete actieplannen, bouwt draagvlak en krijgt anderen mee in verandering. Een uitdagende rol met directe impact binnen een organisatie waar veel ruimte is voor eigen initiatief en strategisch ondernemerschap.



Interesse?

Kaemingk werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.

Neem contact op met Frederique duijnstee via frederiqueduijnstee@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.

“Alles wat in de wereld gebeurt heeft directe impact op onze business. Als Business Development Manager ben jij degene die relevante business data bestudeert, implicaties afleidt en kansen identificeert om vervolgens om te zetten in strategische projecten. Wat dat betreft is Kaemingk een hele grote speeltuin met veel kansen en mogelijkheden.”

Patrick van Tol, Directeur