

NEWCRAFT

FUNCTIEPROFIEL

Strategieconsultant - Manager

Kandidaatprofiel

- Master/PhD in bijv. Digital Business, Business Administration, Econometrie, Industrial Engineering, Innovation Management, AI & Data Science
- Vanaf 5 jaar ervaring
- Bijvoorbeeld in strategieconsulting of corporate strategy
- Met innovatie en digital
- Liefhebber van wicked problems
- Conceptueel denker
- Analytisch
- Resultaatgedreven
- Motivator met overtuigingskracht

 Amsterdam  Vanaf 5 jaar werkervaring

A woman in a light-colored top and jeans walks through a modern office space with glass doors. In the background, a man is sitting at a desk in a cubicle, working on a laptop. The office has a clean, industrial aesthetic with exposed pipes and modern lighting.

Newcraft helpt klanten groeien met corporate strategy, commercial acceleration consultancy, innovation, digital marketing, e-commerce en data science. Het indrukwekkende portfolio van vaste en internationaal opererende klanten blijft groeien, en ook het palet aan diensten breidt steeds verder uit. Om in te spelen op de grote vraag naar strategisch advies op het gebied van digital trekt Newcraft een Strategieconsultant aan.

Newcraft

Wie het kantoor van Newcraft in B-Amsterdam binnenloopt voelt de vibe meteen: hier gebeurt ontzettend veel. Grote ambities, creatieve ideeën, een enorme drive om te innoveren en vooral heel veel expertise in digital. Vrijheid, verantwoordelijkheid en resultaatgedrevenheid maken dat iedereen hier het beste uit zichzelf haalt. Momenteel werken er honderdzeventig mensen en aan het eind van dit jaar wil Newcraft de tweehonderd ver voorbij zijn.

Diensten lopen uiteen van het ontwikkelen van nieuwe commerciële groeistrategieën en het bedenken van nieuwe proposities en klantinteractieconcepten, tot de praktische implementatie van deze strategieën en het in de markt lanceren van de innovaties. Hiertoe gebruikt Newcraft het volledige spectrum van marketing- en saleschannelstrategie, userexperiencestrategie en visual design, operating model design, marketing automation, social advertising, e-commerce, contentmarketing, SEO, conversie-optimalisatie, analytics en data science.

Vier jaar geleden is strategieconsulting toegevoegd met consultants die ervaring inbrengen van onder meer BCG, Strategy&, KPMG, Accenture, Capgemini Invent, OC&C en EY-Parthenon. Dit team werkt voor klanten als Ahold Delhaize, HEMA, Jumbo, Crisp, Maxeda, Kwantum, Prosus (OLX), Jacob Douwe Egberts (JDE), Leaseplan, Volkswagen Pon Financial Services, Lotus Cars, Dutch Flower Group, Randstad, Brunel, citizenM, KLM, KPN, DPD, PostNL, en BENU.



FUNCTIEPROFIEL

Strategieconsultant – Manager level

De Strategieconsultant helpt klanten hun weg te vinden naar duurzame winstgevende groei in markten, klantsegmenten, waardeketens, kanalen en het product- en serviceportfolio. Vanaf dag een leidt zij/hij verschillende werkstromen van strategieprojecten op RvB-niveau, doet zij/hij de hands-on strategische analyses, en ontwikkelt zij/hij nieuwe proposities. De samenwerking met andere Newcraft-experts is intensief, iedereen bouwt aan de snelgroeiende en ambitieuze Strategy & Innovation Practice.

De ideale kandidaat is een liefhebber van wicked problems en een sterke manager van complexe projecten, met vijf tot tien jaar ervaring in corporate, commerciële en digitale strategie. Even belangrijk is ervaring met en ongebreidelde interesse in innovatie en digital en al haar meest recente trends, concepten en technologieën en hun toepasbaarheid in alle vormen van klantinteractie. Zo zorgt zij/hij ervoor dat strategisch advies wordt toegepast en zowel de top- als bottom-line echt verbeteren.


Team en projecten

Het team van twaalf collega's combineert op unieke wijze geavanceerde en sterk data-gedreven, kwantitatieve en financiële analyses met creativiteit, design thinking, empathie en diep inzicht in de drijfveren, gedrag en emoties van klanten en interne stakeholders. Noem het 'money & magic', of linker- en rechterhersenhelft.

Een kleine greep uit Newcraft's portfolio van strategie- en innovatieprojecten:

- Marktanalyse, strategisch advies & propositieontwikkeling voor een van 's werelds grootste bloemengroothandels;
- Wereldwijde strategische studies van de toekomst van elektrische en autonome voertuigen voor een van de grootste wereldwijde online marktplaatsen;
- Markt-, concurrentie- en financiële analyse om de huidige commerciële prestaties te beoordelen en de geografische markten, kanaalmix en productportfolio te bepalen waarin een wereldwijde retailer het beste en snelst kan groeien;
- Marktanalyse, strategisch advies & propositieontwikkeling voor een grote leasemaatschappij om hen te helpen de B2C-markt te betreden;
- Het ontwikkelen van klantinteractieconcepten, omnichannelstrategie en operating model voor een Chinese autofabrikant om de Europese markt te betreden;
- Het ontwikkelen van een digitale B2B-marketing- en salesstrategie voor een snelgroeiende internationale hotelketen;
- Een commerciële due diligence om de overname van een groot Europees classifieds-platform door een wereldwijd classifieds-bedrijf mogelijk te maken;
- Marktanalyse, visieontwikkeling, due diligence en post-mergerintegratie om een nieuwe businesspropositie mogelijk te maken, zowel online als offline. [n](#)

Interesse? Newcraft werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds. Neem contact op met Vivian den Dekker via vivian.den.dekker@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



Newcraft onderscheidt zich door niet te stoppen bij de strategie, maar ook de implementatie mee te nemen. De pragmatische en empathische insteek waarmee Newcraft vraagstukken aanpakt, maakt dat op korte termijn grote resultaten worden geboekt. De Strategieconsultant maakt bij klanten dus grote, zichtbare impact.