

Start-up & Scale-up Consulting Exit

#VACATURE

 offerte.nl

## CEO

Offerte.nl is een scale-up met de ambitie om de autoriteit te worden op het gebied van offerteaanvragen. Eerst in Nederland, daarna internationaal. De metrics sinds de livegang in 2017 zijn zeer overtuigend. De nieuwe CEO zal de potentie van deze scale-up waarmaken.





**V**an boekhouders tot schoonmakers en van callcenters tot koffieautomaten – Offerte.nl helpt MKB-ers aan

kwalitatieve leads. Sinds 2016 steunt de VC VentureBuilders de scale-up niet alleen financieel maar ook operationeel. Samen hebben zij een effectief kernteam opgebouwd.

Het bedrijf heeft een top-CCO en het businessdevelopmentteam loopt als een trein. Iedere maand sluiten zich meer bedrijven aan bij Offerte.nl. Ook marketing staat stevig op de rails dankzij de CMO en zijn team van analytische marketeers, waardoor er iedere dag een groot aantal offerteaanvragen binnenstroomt. Onder leiding van de CTO wordt het platform verder doorontwikkeld en geoptimaliseerd.

**“Offerte.nl is een bedrijf met een heldere product market fit. Het concurrentieveld is sterk gefragmenteerd en de markt biedt ruimte voor disruptie. Wij hebben een ijzersterk executieteam, en onder de juiste CEO kan Offerte.nl een groot succes worden.”**

*Paul Montagne, VentureBuilders*



OVER  
**OFFERTE.NL**

#VACATURE

# CEO

Nu is het moment voor Offerte.nl om verder op te schalen. Om dat mogelijk te maken is behoefte aan een CEO die nauw samenwerkt met de MT-leden en de overkoepelende verantwoordelijkheid neemt.

**D**e CEO zoekt de balans in resources, kosten en groei, en zet op basis daarvan de strategie voor de korte en lange termijn uiteen. Van quick wins op het gebied van online marketing en klantbeleving tot de visie om een compleet data-gedreven en servicegerichte organisatie te worden die onmisbaar is voor zowel de eindgebruiker (die zoekt naar een dienst) als de service-aanbieders (contractors). Ook neemt de CEO het initiatief en de leiding als het gaat om het financieren van de groeiambities, P&L en cashflow.

De CEO is het gezicht van Offerte.nl, niet alleen intern maar ook extern zoals voor investeerders, strategische partners en de pers. Er is net een nieuwe succesvolle investeringsronde achter de rug. En tijdens een investeringsronde zet de CEO het verhaal, de propositie, de technologie en de groeiplannen met bevoegenheid en overtuigingskracht uiteen.





# KANDIDAATSPROFIEL

## MUST HAVE

- Hands-on leiderschap binnen online business
- Analytische, data-gedreven werkwijze
- P&L & strategische eindverantwoordelijkheid
- Fundraising, financieren van groeiambities en/of M&A

## NICE TO HAVE

- Finance of Consulting ervaring
- Eindverantwoordelijk voor de transitie van start-up naar scale-up
- Een netwerk van angel/informal of professionele investeerders



AMSTERDAM

# Q&A MET PAUL MONTAGNE

*van Venturebuilders*

**Offerte.nl klinkt niet heel spannend.**

**Is dat het wel?** Don't judge a book by its cover! Offertes zijn de hartslag van een bedrijf, en offerte.nl houdt de hartslag van duizenden bedrijven hoog. We zijn life support voor een groot deel van het Nederlandse MKB. Letterlijk. Alles wat wij doen, merken onze partners direct. En raakt dus ook de lokale economie. Dat is extreem spannend.

**Wat maakte Offerte.nl twee jaar geleden interessant voor**

**venturebuilders?** Offerte.nl is actief in een markt met veel kleine spelers van laag niveau. Er zijn nog geen duidelijke winnaars en de markt ligt dus "wide open". We zijn van mening dat bestaande spelers op veel verschillende vlakken sterk te wensen overlaten. Dat biedt kansen. De huidige metrics zijn in ieder geval zeer overtuigend en ik weet zeker dat Offerte.nl met het juiste talent aan boord een groot succes kan worden.

**De visie is om een geheel datagedreven organisatie te worden.**

**Hoe ziet de roadmap eruit?** Het is inderdaad de ambitie om van Offerte.nl een compleet datagedreven organisatie te maken. Sterker nog: dat is een van de sleutels naar succes, zowel voor Demand (traffic/marketing) als Supply (Sales/contractors). We hebben een goed schaalbaar platform en we zijn hard op weg om onze data-approach te verwezenlijken en continu te optimaliseren.

**Kan de ceo aandelen in de organisatie krijgen?**

Zeker, dat is het zelfs het uitgangspunt. Alle sleutelfiguren krijgen aandelen in het bedrijf zodat zij mee profiteren van de waardeontwikkeling van het bedrijf. VentureBuilders heeft een deel van de aandelen en de rest van de aandelen is in handen van de founders / het management. Op deze manier worden er parallelle belangen gecreëerd. De CEO kan rekenen op een significant aandelenpakket.



# CONTACT



**VIVIAN LINKER**

Consultant bij Top of Minds Digital Executives  
[vivianlinker@topofminds.com](mailto:vivianlinker@topofminds.com)