



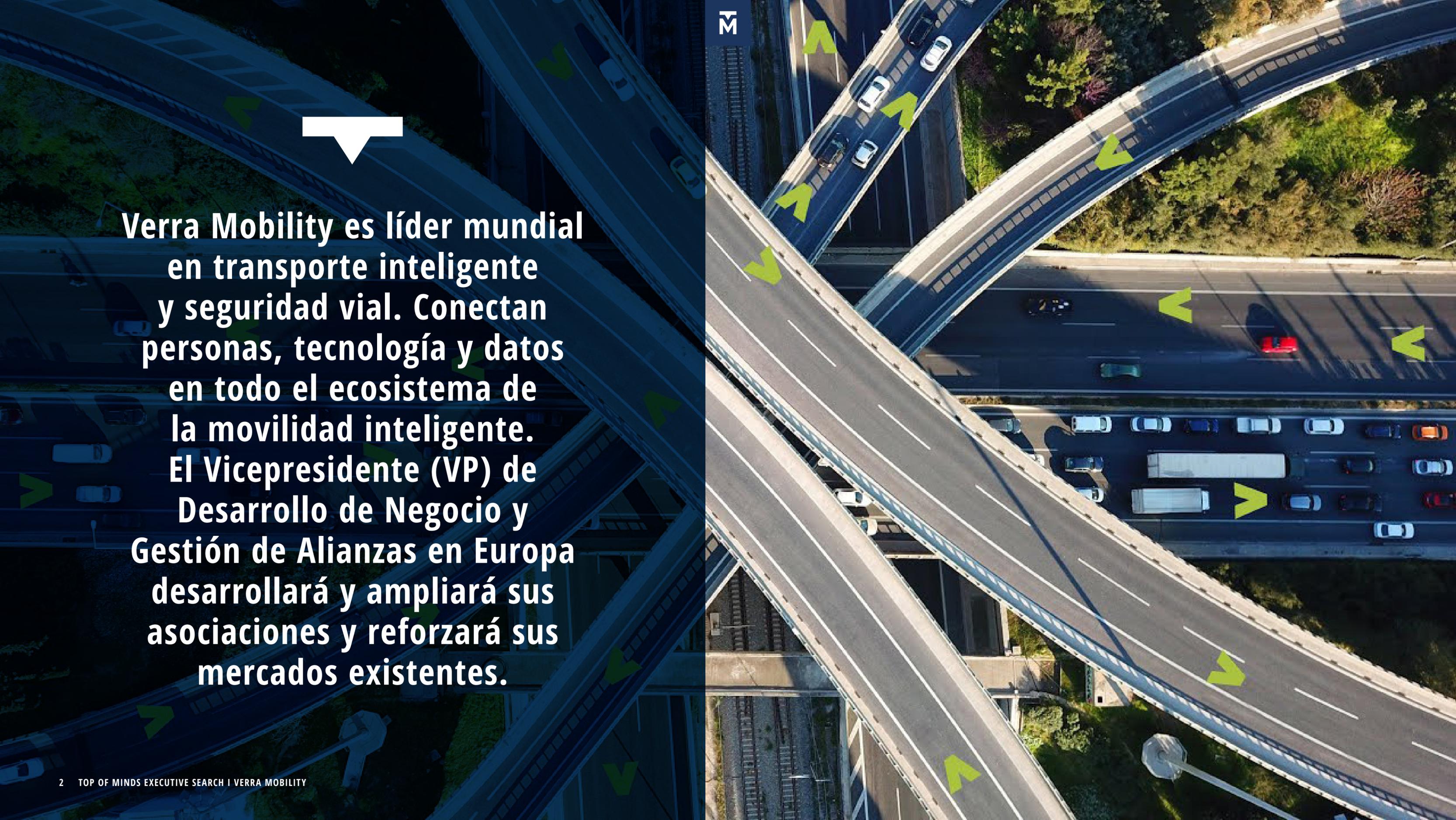
VACANTE

# Vicepresidente de Desarrollo de Negocio y Gestión de Alianzas - Europa

## Requisitos

- Licenciatura relacionada con Negocios o Tecnología
- Más de 12 años de experiencia en la gestión de asociaciones y alianzas globales en la industria de la movilidad, negocios en la nube y SaaS, o IoT industrial
- Experiencia demostrada en la creación y gestión de alianzas a nivel europeo.
- Experiencia con modelos de negocio de externalización de procesos empresariales (BPO)
- Experiencia en fusiones y adquisiciones (identificación, evaluación, integración)
- Excelentes conocimientos de inglés y, preferiblemente, de francés, italiano o español.

 **Amsterdam**  **A partir de 12 años de experiencia**



**Verra Mobility es líder mundial en transporte inteligente y seguridad vial. Conectan personas, tecnología y datos en todo el ecosistema de la movilidad inteligente. El Vicepresidente (VP) de Desarrollo de Negocio y Gestión de Alianzas en Europa desarrollará y ampliará sus asociaciones y reforzará sus mercados existentes.**



ACERCA LA EMPRESA

## Acerca de Verra Mobility

Verra Mobility (NASDAQ: VRRM) hace la vida más segura, más fácil y más conectada para sus clientes, dentro de las comunidades a las que sirven. Como líder mundial en transporte inteligente, conecta personas, tecnología y datos en todo el ecosistema de movilidad inteligente. Sus soluciones tecnológicas personalizadas resuelven complejos retos de transporte. Verra Mobility proporciona tecnología especializada para clientes de Servicios Comerciales, desde empresas de alquiler de coches y gestión de flotas hasta grandes operadores de flotas. Sus servicios les ayudan a gestionar peajes, infracciones, matriculaciones de vehículos y a externalizar las multas de aparcamiento de los conductores.

Sus clientes de Soluciones Gubernamentales incluyen municipios, distritos escolares y demás organizaciones públicas. En estas organizaciones, instalan, mantienen y gestionan la tecnología que influye positivamente en el comportamiento de los conductores y mejora la seguridad vial con cámaras de semáforo en rojo, de velocidad y de carril bus.

Verra Mobility tiene presencia internacional en quince países y trabaja en veintidós idiomas. Han desarrollado asociaciones con las principales autoridades de peaje, empresas de flotas de alquiler de coches como Hertz, Enterprise y Sixt, y con diversos municipios y organizaciones públicas. Fundada en Arizona (EE. UU.), la empresa tiene su sede europea en Ámsterdam (Países Bajos) y cuenta





con oficinas en Londres, Madrid y Budapest. El equipo internacional lanza con éxito productos y servicios en el Reino Unido, Irlanda, España, Portugal, Italia, Hungría y los países nórdicos.

## Cultura

Verra Mobility es una empresa emprendedora de rápido crecimiento con una filosofía y un enfoque donde lo primero son las personas. El equipo vive y ayuda a sus clientes basándose en sus cuatro valores fundamentales: Hacer lo correcto, dirigir con elegancia, ganar juntos y hacerlo propio. Verra Mobility se encuentra en una fase de crecimiento significativo, tanto orgánicamente como a través de adquisiciones, para seguir siendo el líder indiscutible del mercado en el ámbito de la movilidad inteligente.





## PERFIL DE TRABAJO

# Vicepresidente (VP) de Desarrollo de Negocio y Gestión de Alianzas – Europa

**El Vicepresidente de Desarrollo de Negocio y Gestión de Alianzas en Europa forma parte de la unidad de negocio de Servicios Comerciales y es responsable del desarrollo empresarial, la gestión de alianzas y las evaluaciones de crecimiento inorgánico en Europa.**

En cuanto al desarrollo empresarial, esta función identificará nuevas alianzas para ampliar el negocio de Verra Mobility en Europa, así como establecer un proceso para la identificación y el avance de los distintos acuerdos. En cuanto a la gestión de alianzas, creará relaciones con las autoridades y las asociaciones del sector. Esta función servirá para impulsar iniciativas mutuamente beneficiosas y llevar a cabo reuniones trimestrales para alinear los objetivos de la empresa.

Dado que Verra Mobility opera su negocio con socios de alianzas clave, en este puesto es crucial nutrir estas relaciones existentes e identificar oportunidades para aportarles valor adicional. Por eso, el Vicepresidente de Desarrollo de Negocio y Gestión de Alianzas en Europa colaborará con los distintos clientes para conocer sus problemas. Y como experto en las complejidades de los procesos de peaje y multas, apoyará a los clientes con los servicios existentes de Verra Mobility o desarrollando nuevas soluciones, lo que creará un valor añadido para todos.

También deberá evaluar las oportunidades de fusiones y adquisiciones y para integrar refuerzos en todas las áreas. El VP de Desarrollo de Negocio y Gestión de Alianzas en Europa deberá ser consciente de las tendencias del mercado y ser capaz de leer el panorama competitivo e identificar nuevas oportunidades. Este VP puede proponer una lista de objetivos y discutir las oportunidades con el Equipo de Dirección Europeo, así como las inversiones potenciales necesarias y su impacto en el negocio. Esta posición depende directamente del Director General de Europa y será miembro del Equipo de Dirección Europeo.

El puesto de Vicepresidente de Desarrollo de Negocio y Gestión de Alianzas para Europa cubre el mercado europeo y requiere viajar aproximadamente un treinta y cinco por ciento del tiempo. Se trata de una excelente oportunidad para un Vicepresidente de desarrollo de negocio o alianzas experimentado y con iniciativa, al que le guste trabajar en red, para incorporarse a una empresa emprendedora de rápido crecimiento y consolidar los mercados existentes, así como expandirse a otros nuevos. ■

**¿Te interesa?** Este cliente colabora con Top of Minds para cubrir esta vacante. Para expresar tu interés, ponte en contacto con Gijs Millaard en [gijs.millaard@topofminds.com](mailto:gijs.millaard@topofminds.com).



**“Tomamos el control de las cosas, nos apropiamos de ellas, avanzamos rápidamente y colaboramos juntos. No hay esfuerzos individuales. Trabajamos juntos, y ganamos juntos, como un equipo.”**

**Tsjerk-Friso Roelfzema, Director General, SVP Europe de Verra Mobility**