

Stellenangebot bei Top of Minds

Executive Search Consultant (d/m/w) - Partner in spe



TOP OF MINDS
Executive Search

Kandidatenprofil

- Bachelor- oder Master-Abschluss
- Kommunikationsstärke, selbstbewusstes Auftreten und Teamgeist
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Empathie und intrinsische Motivation
- Dienstleistungsmentalität, Lösungsorientiertheit
- Beratungs- und Projektmanagement-Talent
- Engagement, Resilienz und Unternehmer-Mindset

📍 **Frankfurt**

Top of Minds ist eine erfolgreiche, aufstrebende Marke im Executive Search. Anders als die autochthonen Vertreter dieses Marktsegments geht Top of Minds einen neuen Weg mit einem einzigartigen Business-Modell, das den Einsatz von KI und Marketing-Kampagnen mit menschlicher Kompetenz im Beziehungsmanagement verbindet. Zur Gewinnung von Top-Kandidaten verfolgt Top of Minds einen hybriden Ansatz: Das Unternehmen nutzt ein lebendiges Storytelling, um Vakanzen interessant und erlebbar zu machen. Kampagnen werden gezielt an ein definiertes Netzwerk ausgespielt – und in vielen Fällen wird dabei der Auftraggeber direkt benannt. Ein Tabubruch für diejenigen, die Geheimnisse bevorzugen, doch dabei leider Neugier mit Interesse verwechseln. Im Mai 2022 hat das Top of Minds begonnen, sein Businesskonzept international auszurollen.

Über Top of Minds

Top of Minds ist eine erfolgreiche, aufstrebende Marke im Executive Search. Anders als die autochthonen Vertreter dieses Marktsegments geht Top of Minds einen neuen Weg mit einem einzigartigen Business-Modell, das den Einsatz von KI und Marketing-Kampagnen mit menschlicher Kompetenz im Beziehungsmanagement verbindet. Zur Gewinnung von Top-Kandidaten verfolgt Top of Minds einen hybriden Ansatz: Das Unternehmen nutzt ein lebendiges Storytelling, um Vakanzen interessant und erlebbar zu machen. Kampagnen werden gezielt an ein definiertes Netzwerk ausgespielt – und in vielen Fällen wird dabei der Auftraggeber direkt benannt. Ein Tabubruch für diejenigen, die Geheimnisse bevorzugen, doch dabei leider Neugier mit Interesse verwechseln. Im Mai 2022 hat das Top of Minds begonnen, sein Businesskonzept international auszurollen.

Top of Minds ist das Personalberatungsunternehmen der „neuen Welt“, in der die Digitalisierung eine Schlüsselrolle spielt. Das umfangreiche Kundenportfolio umfasst nahezu alle A-Brands aus den Niederlanden, sowie Start-ups, Scale-ups, Private Equity Portfolio-Unternehmen und Konzernen. Fast alle Mandate haben einen internationalen Charakter. Nahezu alle Aufträge beschäftigen sich mit Aufbau, Buy-and-Build, Expansion und Innovation.





Entscheidend für den Erfolg von Top of Minds ist ein disruptiver Business-Ansatz auf Basis einer hybriden Strategie: Die Kombination aus exzellentem Executive Search und empathischem Storytelling. Kommuniziert wird das durch ein professionelles Marketing, das mit herausragenden Anzeigen und Social Media Postings in den relevantesten Kommunikationskanälen die Aufträge von Top of Minds erlebbar macht. Es erzeugt impactstarkes Employer Branding, anstatt eine lange Liste unklarer Tätigkeiten und Anforderungen zu präsentieren.

Top auf Minds setzt natürlich auch auf Daten und effiziente Prozesse. Dafür wurde ein hauseigenes KI-Tool entwickelt, das auf Sicherheit und Zuverlässigkeit gründet und den Beratern hilft, sich auf ihre Kerntätigkeiten zu konzentrieren: nämlich auf Nähe, Vertrauen und die Pflege eines qualitativ hochwertigen Netzwerks.

“ *Great Stories attract Great People.* ”



Executive Search Consultant (d/m/w) - Partner in spe

Executive Search Consultants sind verantwortlich für die ideale Besetzung einer definierten Vakanz. Sie können sich dabei wie nirgendwo sonst vollkommen auf ihre Gespräche mit Kunden und Kandidaten konzentrieren, weil ihnen ein Research- und Marketing-Team den Rücken für die wesentlichen Aufgaben freihält. Die Rolle des Personalberaters ist zielgerichtet: Es geht um die ideale Besetzung von spannenden (Führung-)Positionen. Da macht es weniger Sinn, die Zeit stattdessen mit Cold Calls oder dem Schreiben von Stellenbeschreibungen zu verbringen. Trotzdem ist das Daily Business facettenreich und bietet jeden Tag die Chance, viel zu bewegen. Jede zu besetzende Position ist besonders, jeder Klient ist einzigartig – bei Top of Minds hat er zudem meist Headquarters im europäischen Ausland.

Ein Consultant bei Top of Minds baut sich durch Marktexpertise, Netzwerken und qualitativ hochwertige Recruiting-Tätigkeiten eine Reputation in seinem Spezialgebiet auf und wird dadurch (Folge-)Aufträge generieren. Dabei wird er auch stets mit seinen internationalen Kollegen in Amsterdam, Rotterdam und Madrid zusammenarbeiten. Ebenso wie mit den zentralen Support-Teams Research, Administration, Marketing und Design.

Executive Search Consultants haben bei Top of Minds allen Freiraum, um einerseits Kundenprofile und andererseits die Situationen, Personality, Skills und Ziele der Kandidaten kennenzulernen, wie niemand sonst. Dieses Wissen, kombiniert mit Empathie und Vision sind die besten Voraussetzungen, um perfekte, nachhaltige Matches zu erzielen und für Menschen und Unternehmen echten Mehrwert zu generieren.

Tätigkeiten

- Auf- und Ausbau eines wachsenden Netzwerks aus Kandidaten
- Aufbau hervorragender, vertrauensvoller Beziehungen zu (internationalen) Klienten
- Initiierung und Betreuung kompletter Search-Prozesse als kompetenter Ansprechpartner für Kunden und Kandidaten
- Durchführung von Auswahlgesprächen
- Erstellung von Empfehlungslisten und Kandidatenpräsentationen
- Moderation von Vereinbarungen, Vertragsverhandlungen und -Abschlüssen
- Unternehmerische Verantwortung für die positive Entwicklung einer eigenen Business Unit

Passende Persönlichkeitsmerkmale, Lernwille, Integrität und Leidenschaft für diesen Beruf sind für Top of Minds noch wichtiger als Vorerfahrung im Executive Search. Daher dürfen sich auch Quereinsteiger angesprochen fühlen, wenn sie für Executive Recruiting brennen und bereit sind, einen mutigen neuen Weg auf diesem Terrain zu gehen. Wer schon einen Background als Personalberater hat, bekommt hier die Möglichkeit, mit bestehenden Kontakten und ergänzt durch neue Netzwerke von Top of Minds seine Partner-Karriere auf und auszubauen.

Top of Minds legt höchsten Wert auf respektvollen Umgang miteinander im Team und gegenüber Kunden und Kandidaten. Nach intensivem, internationalem Onboarding in Frankfurt, Amsterdam und Madrid stehen Executive Search Consultants vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten in einem modernen und von Fairness geprägten Arbeitsumfeld offen. Die Unternehmenswerte „Transparency“ und „Positivity“ prägen das Handeln aller Mitarbeitenden in allen Geschäftsbeziehungen.





Interessiert?

Um Ihr Interesse zu bekunden, kontaktieren Sie bitte Susanne Tonnar oder Oliver Tonnar, die beiden Co-Founder von Top of Minds Germany:

susanne.tonnar@topofminds.com oder **oliver.tonnar@topofminds.com**.



TOP OF MINDS
Executive Search