

Vacancy at Weclapp

# Head of Product (d/m/w)



**TOP OF MINDS**  
Executive Search



## Kandidatenprofil

- Ab 10 Jahre Erfahrung
- In einer kommerziell geprägten Produktmanagement-Funktion, mit nachweislichem Erfolg
- Im Bereich B2B-Software (idealerweise im SaaS-Umfeld)
- Kommunikations- und Führungsstärke
- Unternehmerisches, strategisches Denken und Handeln
- Analytische Fähigkeiten und Koordinationsgeschick

 **Kitzingen**

**weclapp zählt zu den Vorreitern cloudbasierter ERP-Lösungen in Deutschland und verfolgt das Ziel, europaweit führender Anbieter zu werden. Die vollständig Cloud-basierte Plattform wurde speziell für kleine und mittelständische Unternehmen entwickelt und vereint zentrale Geschäftsbereiche wie CRM, Warenwirtschaft, Buchhaltung, Projektmanagement und E-Commerce. Mehr als 5.000 Organisationen setzen bereits auf weclapp und profitieren von deutlich reduzierten Kosten, höherer Produktivität und reibungsloseren Abläufen.**

# Über weclapp

**Digitalisierung, Fachkräftemangel und eine steigende Komplexität stellen kleine und mittelständische Unternehmen vor immer größere Herausforderungen: Wer im Wettbewerb auch morgen vorne mitspielen will, muss schnell reagieren, Kosten im Griff behalten und Prozesse effizient gestalten. Cloud-basierte CRM- und ERP-Softwarelösungen können hierzu einen entscheidenden Beitrag leisten: Sie schaffen die technologische Grundlage, um das Business erfolgreich zu steuern und machen es agiler, kundenorientierter und zukunftsfähiger.**

weclapp hat als eines der ersten Unternehmen in Deutschland eine vollständig Cloud-basierte ERP-Lösung speziell für kleine und mittelständische Unternehmen entwickelt. Bereits im Jahr 2008 erkannte weclapp das Potenzial browserbasierter Anwendungen und investierte frühzeitig in die Entwicklung einer All-in-One-Plattform, die Geschäftsprozesse effizient und ortsunabhängig abbildet. Anstelle teurer, isolierter Einzelleistungen vereint die clevere Lösung des Unternehmens mit Hauptsitz in Kitzingen, einem weiteren Standort in Gießen und über 120 Mitarbeitenden zentrale Geschäftsbereiche wie CRM, Warenwirtschaft, Buchhaltung, Projektmanagement und E-Commerce in einer einzigen Plattform. Teams können alle wichtigen Unternehmensprozesse – sei es CRM, Warenwirtschaft oder Buchhaltung – bequem gemeinsam steuern, effizienter zusammenarbeiten und schlagkräftiger agieren. Jedes Modul der smarten ERP-Software wurde dabei aus den Anforderungen moderner Teamarbeit heraus entwickelt und schließt nahtlos bei den Bedürfnissen von kleinen und mittelständischen Unternehmen sowie Startups an. Seit 2022 ist weclapp Teil der Exact Group, einem führenden europäischen Anbieter von ERP Software – ein starker Partner für weiteres Wachstum und Innovation.





Bereits mehr als 20.000 Nutzer in über 5.000 Organisationen und mehr als 30 Branchen haben weclapp erfolgreich implementiert und profitieren täglich von messbaren Kosten- und Zeiteinsparungen, Steigerung der Produktivität und effizienterem Workflow. Neben den Vorteilen der All-in-One-Plattform begeistern die schnelle und reibungslose Implementierung, eine moderne, intuitive Benutzeroberfläche sowie der TÜV-geprüfte Datenschutz immer mehr Kunden. Kein Wunder, dass weclapp zu den beliebtesten Lösungen am Markt gehört und mehrfach als beste ERP- und Plattformlösung in Deutschland ausgezeichnet wurde – eine Übersicht der aktuellen Auszeichnungen ist auf der Website von weclapp verfügbar. Eine teamorientierte Unternehmenskultur, bei der jede und jeder täglich sein Bestes gibt, bildet gemeinsam mit der kontinuierlichen Weiterentwicklung des Produktes die Grundlage für eine Fortsetzung des Erfolgs.

**“Wir sind EIN Team. Ohne Ausnahme. Wir sind alle unterschiedlich, aber wir haben ein gemeinsames Ziel: Führender Anbieter im Bereich cloud-basierte ERP-Plattformen in Europa werden und das als Team, denn wir sind der Schlüssel zum Erfolg.”**

**Ertan Özdil,  
CEO**



# Head of Product (d/m/w)

**weclapp verfolgt eine klare Mission: die führende cloudbasierte ERP-Plattform in der DACH-Region zu werden. Doch nachhaltiges Wachstum ist kein Zufallsprodukt, sondern das Resultat visionärer Produktentwicklung und kompromissloser Kundenorientierung. Dynamische Märkte, steigende Kundenerwartungen und technologischer Fortschritt verlangen nach kontinuierlicher Innovation.**

Der Head of Product (m/w/d) spielt für den zukünftigen Erfolg von weclapp eine Schlüsselrolle. Als Mitglied des lokalen Management Teams verantwortet diese Position die strategische Weiterentwicklung und operative Umsetzung der Produktplattform – von der Optimierung des bestehenden Angebots bis zur Einführung neuer Features. Dabei entwickelt er klare Strategien und löst kurzfristige Herausforderungen, führt ein Team von Produktmanagern und arbeitet eng mit allen Unternehmensabteilungen zusammen, um die Marktposition von weclapp erfolgreich weiter auszubauen.

## **Die Rolle umfasst:**

- Entwicklung einer inspirierenden und langfristigen Produktvision abgestimmt auf Unternehmensstrategie, Markttrends und Kundenbedürfnisse, mit besonderem Fokus auf ERP und Logistik
- Ganzheitliche Steuerung des Produktentwicklungsprozesses – von der ersten Idee über die Konzeption und das Design, bis zur erfolgreichen Markteinführung, inklusive Roadmap-Planung und Release-Management
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung eines hochqualifizierten und schlagkräftigen Teams von Produktmanagern
- Enge Abstimmung mit internen Stakeholdern und dem externen Partner-Ökosystem zur Sicherstellung reibungsloser Produktentwicklung und -einführung

- Planung, Kommunikation und Steuerung strategischer Software-Releases
- Durchführung fundierter Marktanalysen, Auswertung von Nutzerfeedback sowie Evaluierung neuer Ideen hinsichtlich Machbarkeit und Impact
- Enge Zusammenarbeit mit den Exact-Teams zur gemeinsamen Förderung des Geschäftswachstums

Erfahrene Produktmanager (m/w/d) mit unternehmerischem Mindset und Visionen erwartet bei weclapp eine spannende Führungsposition, die strategischen Einfluss mit operativer Verantwortung kombiniert - wie gemacht für kommunikations- und führungsstarke Produktmanagement-Profis, die im B2B-Softwarebereich bereits kommerzielle Erfolge verbuchen konnten. Sie gestalten die Zukunft der Plattform aktiv mit, sind eng in wichtige interne und externe Abläufe eingebunden und tragen maßgeblich zur Erfolgsgeschichte eines dynamischen Unternehmens bei.





# Interessiert?

Der Auftraggeber hat Top of Minds exklusiv mit der Besetzung dieser Stelle beauftragt. Bei Interesse zögern Sie bitte nicht, uns zu kontaktieren unter:  
[oliver.tonnar@topofminds.com](mailto:oliver.tonnar@topofminds.com)



**TOP OF MINDS**  
Executive Search