

Stellenangebot bei Super Ninja

Sales Manager DACH (d/m/w)



TOP OF MINDS
Executive Search

Kandidatenprofil

- Studium der BWL oder vergleichbare Ausbildung
- 10 Jahre Erfahrung als Sales Manager im Bereich FMCG / Consumer Goods
- Ausgeprägte strategische Fähigkeiten und hohes Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, unternehmerische Arbeitsweise, Wille zum Erfolg
- Teamplayer-Mentalität mit hoher Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Kontaktfreudigkeit und Reisebereitschaft

📍 **Deutschland**



Super Ninja ist der Rising Star unter den frei verkäuflichen Ungeziefermitteln für die Anwendung zu Hause. Das Unternehmen beeindruckt mit einer Verzehnfachung des Umsatzes in den letzten drei Jahren. Dieser Erfolg basiert auf Lösungen, die zugleich wirksam und zeitgemäß sind – dank einer Kombination rein natürlicher Wirkstoffe, einem cleveren Produktdesign und der Verwirklichung maximaler Nachhaltigkeit aller Bestandteile. Super Ninja wird aus Überzeugung gekauft und wiedergekauft.

Über Super Ninja

Als Unternehmensgründer Ferdinand van der Neut 2014 wegen einer Knieverletzung einige Zeit zu Hause verbringen musste, ärgerte er sich über eine nicht enden wollende Invasion von Fruchtfliegen in seinen Räumen. Nicht in der Lage, zu flüchten, entschloss sich Ferdinand, den Spieß umzudrehen und fragte sich, was man braucht, um Fruchtfliegen maximal effektiv anzulocken und sie nicht mehr entkommen zu lassen.

Zu diesem Zeitpunkt waren Fliegenfallen nichts Neues und auch einige Hausmittel gab es, aber irgendeinen Nachteil hatten alle existierenden Lösungen – zu viel Chemie, zu schwach in der Wirkung oder unangenehm im Geruch. Für Ferdinand war klar, dass ein zeitgemäßes Produkt höchsten Ansprüchen gerecht werden muss. Es musste effektiv und lange wirken, sollte ausschließlich natürliche Inhaltsstoffe haben und in allen Komponenten maximal nachhaltig sein. Er fand heraus, dass es neben der idealen Wirkstoffkombination entscheidend auf das Produktdesign ankam – die Gestaltung der Falle. Mit seinem beruflichen Hintergrund aus dem Maschinenbau gelang es ihm, das ideale Design zu entwickeln – für eine Fruchtfliegenfalle, die bis zu acht Mal wirksamer war, als alle anderen zu diesem Zeitpunkt verwendeten Mittel. 2014 war das der Durchbruch.

„Die Zeiten, in denen einem ekelhaftes Ungeziefer im Haus den letzten Nerv raubt, sind ein für alle Mal vorbei. Unsere Wirkstoffe machen ihren Job schnell und zuverlässig und sind maximal nachhaltig.“

Ferdinand van der Neut,
Gründer von Super Ninja





Für das zeitgleich gegründete Unternehmen war es aber erst der Anfang. Denn bis heute wurden viele weitere, frei verkäufliche Ungeziefer-Beseitigungsmittel entwickelt – gegen Trauermücken, Kleidermotten, Stechmücken, Kakerlaken, Silberfischchen, Lebensmittelmotten und sogar gegen Wespen auf Terrasse und im Garten. Alle Produkte des Scale-up-Unternehmens werden heute im Innovationszentrum im holländischen Wageningen entwickelt; alle sind nachhaltig oder smart – bei der Wespenvertreibung ist sogar Tierpsychologie mit im Spiel. So ist die Kombination aus Effektivität und Nachhaltigkeit zur DNA von Super Ninja und zum Fundament des dauerhaften Erfolgs geworden. Das inhabergeführte Unternehmen ist finanziell solide aufgestellt und komplett unabhängig.

Bereits heute nehmen die Produkte von Super Ninja in Deutschland Bestsellerpositionen ein, unter anderem in der Gartenkategorie von Amazon und überzeugen durch hohe Wiederkaufraten. Seine Produkte verkauft das Unternehmen überwiegend online, nimmt aber mit seinen Vertriebsaktivitäten verstärkt den stationären Handel ins Visier. Viele unerschlossene Absatzmöglichkeiten und die zu erwartenden Auswirkungen des Klimawandels befeuern die ungebrochenen Wachstumschancen von Super Ninja.

Zum Ausbau seiner Erfolge in der DACH-Region mit Schwerpunkt auf Deutschland sucht das Unternehmen jetzt Verstärkung.



Sales Manager (d/m/w)

Der Sales Manager hat eine klare Mission für das weitere Wachstum des Unternehmens: Auch im stationären Handel soll Super Ninja im nächsten Entwicklungsschritt eine Topseller-Position einnehmen. Dabei liegt der Fokus auf dem LEH und auf den großen Drogeriemarktketten. Die Rolle des Sales Managers verlangt eine selbstständige Arbeits- und Herangehensweise, Enthusiasmus und Erfolgsausrichtung auf Basis einer unternehmerischen Haltung.

Funcitie

- Ausbau des Vertriebs in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Leitung und Aufbau aller Verkaufsaktivitäten, einschließlich der Präsenz von Super Super Ninja auf Messen
- Einsatzsteuerung externer Außendienstmitarbeiter zum Aufbau des Vertriebs
- Kontinuierliche ROI-Überwachung und -optimierung
- Monatliche Aktualisierung der Einzelhandelsprognose mit 90% Reliabilität für alle Produkt/Markt-Kombinationen
- Unterstützung bei der Entwicklung von effektiven POS-Materialien
- Zusammenarbeit mit dem Operationsteam in den Niederlanden zwecks Einhaltung deutscher Handelsstandards, Stammdatenmanagement und logistischer Spezifikationen
- Identifizierung potenzieller Herausforderungen und pro-aktive Einleitung von Lösungen
- Steigerung des Fachhandel-Umsatzes bei Schädlingsbekämpfungsunternehmen und Foodservice-Händlern in der DACH-Region

Für Menschen, die viel bewegen und schnell vorankommen wollen, bietet Super Ninja jetzt, auf der Schwelle zum nächsten Wachstumssprung ideale Voraussetzungen.

Der Sales Manager DACH ergänzt mit alleiniger Verantwortung für die deutschsprachige Region das aktuelle Vertriebsteam in den Niederlanden. Er ist im Vertriebsgebiet auf Reisen, strukturiert und organisiert Aktivitäten im Homeoffice und berichtet an den Unternehmenssitz in Gouda, der regelmäßig besucht wird. Kandidaten reisen im firmeneigenen Fahrzeug und erhalten von Beginn an ein gutes, faires Gehalt. Darüber hinaus wird einmal im Jahr ein attraktiver Teambonus ausgeschüttet, der mit dem Wachstum des Unternehmens wächst.

Super Ninja ist ein dynamisches und modernes Unternehmen mit jungem Team und großartigen Perspektiven. In einer lockeren, aber immer wertschätzenden Atmosphäre finden Kandidaten das kulturelle Milieu eines smarten und heißen Scale-ups, in dem sie sich wohlfühlen und fachlich wie persönlich stark weiterentwickeln können.





Interessiert?

Super Ninja hat Top of Minds exklusiv mit der Besetzung dieser Position beauftragt.
Um Ihr Interesse zu bekunden, kontaktieren Sie bitte **oliver@topofminds.com**



TOP OF MINDS
Executive Search