



Stellenangebot

Partner Manager (d/m/w)

=exact



„Unsere oberste Priorität ist es, ein Umfeld zu schaffen, in dem sich jeder frei fühlt, die beste Version seiner selbst zu sein. Unsere Unternehmenskultur basiert auf sechs definierten Werten, die zusammen die entscheidenden Faktoren unseres Erfolgs sind.“

Paul Ramakers, CEO Exact



Kandidatenprofil

- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung
- 5 Jahre Erfahrung im Partnermanagement und Direktvertrieb im ERP/ SAAS Business
- Einschlägige Erfahrung in der Erstellung strategischer Geschäftspläne für Partner
- Ausgeprägte Kommunikations- und Beratungsfähigkeiten
- Sicherer Umgang mit Online-Vertriebs- und Marketing-Tools
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift



Marburg / remote



Ab 5 Jahren Berufserfahrung



Über das Unternehmen

=exact

Exact ist Marktführer für Business-Software in den Benelux-Staaten und erschließt seit 2022 auch den deutschen Markt. Das Unternehmen ist erste Wahl für kleine oder mittelständische Unternehmen, die ihre Buchhaltungs-, Finanz-, ERP-, Personal- und CRM-Prozesse automatisieren wollen. Durch branchenspezifische Lösungen und modulare Erweiterungen bestehender Software-Infrastrukturen ermöglicht das Unternehmen seinen Kunden eine effiziente und umfassende Steuerung ihrer Geschäftsprozesse auf Basis maximaler Transparenz.

Exact wurde 1984 in den Niederlanden gegründet und beschäftigt heute über 2.050 Mitarbeiter. Die Zahl der betreuten kleinen und mittelständischen Unternehmen überschreitet inzwischen die Marke von 675.000. Als einer der ersten Anbieter überhaupt richtete Exact seinen Fokus auf die Automatisierung der Geschäftsprozesse von SMEs. Dadurch gab es für Unternehmen dieser Kategorie erstmals die Möglichkeit, ihre Wirtschaftlichkeit in wenigen Schritten entscheidend zu verbessern. Um diese Schritte gemeinsam und erfolgreich mit den Kunden zu gehen, baut Exact auf Vertrauen und Respekt. Denn nur eine enge Kooperation über alle Prozesse hinweg erlaubt es, bei der Automatisierung von Geschäftsprozessen das kundenindividuelle Optimum zu realisieren.

Zukunftssicheres Wachstum

SMEs zukünftssicheres Wachstum ermöglichen – das ist die Mission des Unternehmens. Indem die Cloud-Software von Exact die Geschäftsprozesse kleiner und mittelständischer Unternehmen automatisiert, verringert sich deren Arbeitsaufwand und in allen Unternehmensprozessen entsteht höchste Transparenz.

Auf dieser Basis können SMEs effizienter arbeiten, fundiertere Entscheidungen treffen und so zukunftssicher weiter wachsen. Die Unternehmenshaltung von Exact ist geprägt durch uneingeschränkten Respekt vor Kunden, Umwelt und Gesellschaft. Das Unternehmen ermutigt jeden, die beste Version seiner selbst zu sein.

Intelligente Unternehmenssoftware – spezialisierte Partner

Die ERP-Lösungen von Exact verbinden und automatisieren das gesamte operative Geschäft eines Unternehmens in einem einzigen zentralen System – ganz gleich, ob das Unternehmen von einem oder mehreren Standorten aus oder sogar international agiert.

Exact Produkte vereinen die Effizienz von Cloud-Standardsoftware mit einer hohen Anpassungsfähigkeit für die individuellen Anforderungen verschiedener Branchen. ERP bildet dabei die Basis und ist zugeschnitten auf den Einsatz im produzierenden Gewerbe. Es ist die Lösung für die typischen Herausforderungen unserer Zeit und unterstützt effiziente, fehlerfreie Prozesse unter Berücksichtigung immer kürzerer Lieferzeiten und maßgeschneiderter Angebote für Kunden. Die integrierte Buchhaltung läuft parallel und automatisch, sodass Monats- und Jahresabschlüsse deutlich weniger Zeit in Anspruch nehmen.





Seine Produkte und Leistungen vertreibt Exact größtenteils indirekt über ein wachsendes Netz von spezialisierten Partnern. Diese Partner sind besonders erfahren in der individuellen Beratung und Umsetzung, die durch die charakteristische Flexibilität des Produkts „Exact Online Premium“ ermöglicht wird.

Seit 2022 baut das Unternehmen seine Aktivitäten in Deutschland aus. Die Etablierung am Markt erfolgt durch eine schrittweise Übernahme des Kölner Unternehmens weclapp. 2.050 Exact-Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter begleiten und unterstützen die Geschäftseingliederung von weclapp, das seit 15 Jahren mit komplementären Leistungen erfolgreich am deutschen Markt operiert. Mit Abschluss der Integration wird Exact mehr als 4.000 weitere Kunden betreuen und auf ein um rund 50 Partner erweitertes Vertriebsnetzwerk zugreifen können.

Zur Fortsetzung des erfolgreichen Expansionskurses in Deutschland sucht das Unternehmen jetzt weitere Verstärkung.

Partner Manager (d/m/w)

Zentraler Bestandteil des Markterfolgs ist das Partnernetzwerk aus Systemhäusern/Integrators, Beratungsunternehmen und Hardware-Resellern. Der Partner Manager stellt eine intensive persönliche Betreuung der bestehenden Partner sicher und erweitert das Netzwerks durch den Aufbau neuer Beziehungen und die Gewinnung neuer Partner.

Die Rolle umfasst:

- Pflege, Intensivierung und Ausbau bestehender Partner-Beziehungen
- Entwicklung und Umsetzung von Recruitment-Strategien zur Gewinnung neuer Partner
- Erstellung und Verwaltung strategischer Businesspläne zusammen mit den jeweiligen Partnern
- Einbindung und Engagement im Go-to-market-Team
- Stetige Optimierung und Entwicklung des Partner Enablement Programms
- Forecasting zur Entwicklung des Partnergeschäfts
- Aktive Unterstützung der Partner bei Geschäftsabschlüssen

Der Rolle des Partner Managers ist ein wichtiger Treiber für die weitere Expansion des Unternehmens. Aufgaben und Arbeitsatmosphäre gleichen in der aktuellen Phase den Bedingungen eines aufstrebenden Start-up-Unternehmens. Wichtig für diese Rolle sind daher eine hohe Leistungs- und Kommunikationsbereitschaft sowie eine proaktive Arbeitseinstellung, gepaart mit mutiger Hands-on-Mentalität.

Ebenso entscheidend ist die Identifikation mit den Werten von Exact: die Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen, Initiative zu ergreifen, sich immer wieder selbst herausfordern, offen für Vielfalt zu sein und der Kreativität Raum zu geben, immer dazulernen zu wollen und nicht zuletzt das „Wir“ mit Kolleginnen und Kollegen leidenschaftlich zu leben und zu feiern. Bei Exact arbeiten Menschen aller Nationalitäten, Altersgruppen, Ausrichtungen, Kulturen und Religionen zusammen und erhalten Räume, um hierarchieübergreifend voneinander lernen zu können.

Die Rolle wie geschaffen für Persönlichkeiten, die gute Erfahrungen aus dem Partner Management mitbringen und ihre Skills im Rahmen neuer Herausforderungen ausspielen und weiterentwickeln wollen. Der Partner Manager berichtet an das Management in den Niederlanden. Perspektivisch ist die Rolle des Sales Managers der nächste Entwicklungsschritt.■




Interessiert?


Exact hat Top of Minds exklusiv mit der Besetzung dieser Stelle beauftragt.

Bei Interesse zögern Sie bitte nicht, uns zu kontaktieren unter:

Oliver@topofminds.com



**"Pioniere mit großen Träumen –
Wir sind Exact. Wir entwickeln
intelligente Geschäftssoftware. Wir
sind Pioniere mit großen Träumen.
Genau wie Sie. Wir helfen und
stimulieren alle, die mit uns
zusammenarbeiten, immer die beste
Version ihrer selbst zu sein."**

A photograph of a modern, multi-story office building with a glass facade and a curved section on the right. The building is set against a clear blue sky. In the foreground, there is a small green lawn with a few trees and a paved area with red bollards.