STELLENANGEBOT

Executive Search Consultant (d/m/w)

Anforderungen

- Bachelor- bzw. Master-Abschluss oder vergleichbare Ausbildung
- Kommunikationsstärke und selbstbewusstes Auftreten
- fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Empathie – die Fähigkeit zuzuhören und zu verstehen
- Dienstleistungsmentalität, Lösungsorientiertheit
- Beratungs- und Projektmanagementalent
- der Wille, mit Engagement und durch den Aufbau von Netzwerken etwas zu bewegen

Frankfurt **Ab 2 Jahren Berufserfahrung**

Top of Minds ist ein erfolgreiches Personalberatungsunternehmen in den Niederlanden, das sich in der Branche durch ein neues, einzigartiges Business-Modell abgrenzt. Zur Gewinnung von Top-KandidatInnen verfolgt es einen hybriden Ansatz: Executive Search kombiniert mit professionellem Marketing. Top of Minds nutzt ein lebendiges Storytelling, um Vakanzen interessant und erlebbar zu machen. Im Mai 2022 hat das Unternehmen begonnen, sein Businesskonzept auch in Deutschland auszurollen. Die wachsende Zahl von Suchaufträgen für neue Rollen verlangt auch nach neuen MitarbeiterInnen, die das deutsche Team unterstützen – hier in Form einer Stelle als Executive Search Consultant (d/m/w).

Top of Minds

Top of Minds ist das Personalberatungsunternehmen der „neuen Welt", in der die Digitalisierung eine Schlüsselrolle spielt. Das umfangreiche Kundenportfolio umfasst nahezu alle A-Brands in den Niederlanden, von Start-ups und Scale-ups bis hin zu Corporates. Entscheidend für den Erfolg von Top of Minds ist ein disruptiver Business-Ansatz zur Gewinnung von Kandidaten auf Basis einer hybriden Strategie: Die Kombination aus exzellentem Executive Search und empathischem Storytelling, kommuniziert durch professionelles Marketing, das von klassischen Anzeigen bis Social Media in den relevantesten Kommunikationskanälen erlebbar wird.

Top of Minds erzeugt impactstarkes Employer Branding, anstatt eine lange Liste unklarer Tätigkeiten und Anforderungen zu präsentieren. Den KandidatInnen werden neben bedeutenden Kernwerten von Unternehmen von Anfang an auch Potenziale, Herausforderungen und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten ihrer neuen Rolle klar gemacht.

Im Consulting setzt Top auf Minds auf Nähe, Vertrauen und ein qualitativ hochwertiges KandidatInnennetzwerk. Mit dieser kombinierten Strategie werden vielversprechendste Fachleute involvierend und überzeugend angesprochen, dort abgeholt, wo sie stehen und zielsicher dorthin geleitet, wo sie ihre Potenziale erfolgreich weiter entfalten können.

Das Jahr 2022 steht für Top of Minds im Zeichen der internationalen Expansion. Neben neuen Offices in Madrid und London hat auch im ersten deutschen Büro in Frankfurt das Managementteam im Mai seine Arbeit aufgenommen und baut das Team aus.

"Great Stories attract Great People."

STELLENBESCHREIBUNG

Executive Search Consultant (d/m/w)

Executive Search Consultants sind verantwortlich für die ideale Besetzung einer definierten Vakanz. Sie können sich dabei wie nirgendwo sonst vollkommen auf ihre Gespräche mit KundInnen und KandidatInnen konzentrieren, weil ihnen ein großes Top Research- und Marketing-Team den Rücken komplett für die eigentlichen Aufgaben frei hält. Das ist der entscheidende Unterschied zur noch immer üblichen Arbeitspraxis traditioneller angelsächsischer Personalberatungsmodelle mit alltäglichen Pflichten wie Cold Calls und anderen demotivierenden Aspekten. Die Rolle bei Top of Minds ist dagegen zielgerichtet, facettenreich und bietet jeden Tag die Chance, viel zu bewegen. Wer einen Background zum Beispiel als Recruitment Consultant, Headhunter, ProjektleiterIn Personalberatung und verwandten Tätigkeitsfeldern hat, baut mit bestehenden Kontakten neue Netzwerke auf und aus. Executive Search Consultants haben bei Top of Minds allen Freiraum, um einerseits Kundenprofile und andererseits die Situationen, Personality, Skills und Ziele der KandidatInnen kennenzulernen, wie niemand sonst. Dieses Wissen, kombiniert mit Empathie und Vision sind die besten Voraussetzungen, um perfekte, nachhaltige Matches zu erzielen und für Menschen und Unternehmen echten Mehrwert zu generieren.

Tätigkeiten

- Auf- und Ausbau eines wachsenden Netzwerks aus KandidatInnen
- Aufbau hervorragender, vertrauensvoller Beziehungen zu Kunden
- Initiierung und Betreuung kompletter Bewerbungsprozesse als kompetenter Ansprechpartner für Kunden und Kandidaten
- Durchführung von Auswahlgesprächen
- Vereinbarungen, Vertragsverhandlungen, Vertragsabschlüsse

Top of Minds legt höchsten Wert auf respektvollen Umgang miteinander im Team und gegenüber Kunden. Nach intensivem, internationalem Onboarding in Frankfurt, Amsterdam und Madrid stehen Executive Search Consultants vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten in einem modernen und von Fairness geprägten Arbeitsumfeld offen.

Interessiert? Um Ihr Interesse zu bekunden, kontaktieren Sie bitte Oliver Tonnar unter **OliverTonnar@topofminds.com**.